



Senior Sales Manager | 日本、インド、中国を開拓するチームのマネジメントを行って頂きます

募集職種

採用企業名

日本ヒューレット・パッカード合同会社

求人ID

1496989

業種

ハードウェア

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 江東区

最寄駅

半蔵門線、 住吉駅

給与

800万円 ~ 2000万円

勤務時間

09:00~17:30 1ヶ月精算フレックスタイム制 コアタイム10:00~15:00(部門によりコアタイムのないフルフレックス)

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日

更新日

2024年11月01日 12:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かし、グローバルチームと連携可能。
- フレックスタイム制で働きやすさを重視。
- マネジメント経験を積むキャリアステップ。

- ・最先端技術に触れ、DX支援でビジネス貢献。

【組織概要】 弊社ストレージの販売、企画部門 (約30名在籍)

【担当業務】

- ・パートナー企業様担当部署の営業マネージャーとしてチームを率いて、ストレージ製品及び関連サービスの販売を担っていただきます
- ・顧客満足度向上、ブランド認知向上を担い、シェアを拡大

【魅力ポイント】

- ・今後のキャリアステップを考え、マネジメント経験を積むことができる
- ・グローバルテクノロジーカンパニーとして最先端技術を真直に触れ、お客様の身近でDX支援、ビジネス貢献できる (また、希望によってはグローバルチームとのコミュニケーションも可能)
- ・一製品はもちろん、弊社製品の全ての商材と連携して販売することで広いITソリューション提案力、企画力が習得できる

雇用形態：正社員 *試用期間：3か月 *試用期間中の労働条件は本採用時と変更ありません。

想定年収：800万～2000万円 *給与は昨年度実績となります*

- ・昇給：年1回見直しあり
- ・固定賞与：年2回 月額基本給×6 (夏3、冬3) ケ月分(*注)
*注) 入社時初回の賞与は規程に基づき日割りにて支給します
*注) 営業職は業績により賞与の一部が変動する制度となります なお、管理職の場合は年俸制です。

勤務地：東京都江東区大島2丁目2番1号 (東京本社)

※柔軟な働き方を支援する制度としてフレックスタイム制、固定席を設けないフリーアドレス制が導入されております。

休日休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、5月1日、年末年始、年次有給休暇 (初年度10月末まで10日、同年11月より年間17日)、年間特別 (6日)・病気 (20日)・慶弔など・社会貢献・リフレッシュ休暇および産前産後休暇、子の看護休暇など

手当/福利厚生

- ・通勤手当 (全額支給)
- ・Employee Stock Purchase Plan (社員持株制度)
- ・健康保険組合
- ・退職年金制度 (確定拠出年金制度)
- ・各種保険プログラム
- ・育児/介護休業制度
- ・財形貯蓄
- ・次世代法に基づく行動計画への取り組み (次世代認定マークを2009年より継続して取得)
- ・社員のメンタルヘルス・ケアに関する各種取り組み等
- ・リモートワーク：リモート可

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・ストレージ関連の営業経験
- ・多様なビジネス顧客との接点があり、徐々に高いノルマを達成した経験
- ・ストレージ関連の営業経験をお持ちの方
- ・流暢な日本語と英語スキル

【歓迎 (WANT)】

- ・IT及び業務知識全般
- ・英語ベースでの海外からのメッセージの理解
- ・製品情報の収集 / トレーニング / 海外でのトレーニング
- ・US本社への協力支援要請 / 顧客の海外主張アテンド

会社説明