

セールス・マネージャー - ホームケア & 工業用特殊化学品

セールス・マネージャー - ホームケア & 工業用特殊化学品

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1496877

業種

化学・素材

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1100万円

更新日

2024年10月02日 13:57

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

顧客のキーパーソンとの関係を強化し、新しいビジネス機会を創出する為の適切な管理を行う。
当社の製品特性に関する情報と顧客のニーズを結び付け、将来の売り上げにつながるビジネスパイプラインを創出する。

企業情報

化粧品を中心に、パーソナルケア製品や医薬品、家庭用品向けの原料となる化学品を製造・販売するグローバルな化学メーカーです。

厳格な品質管理のもとで製造された高品質な製品を提供しています。環境への配慮を重視して活動しています。

職務内容

関連部門のマネージャーと事業戦略、アクションプランの作成及び実行を行う。

ホームケア & 工業用化学品ビジネス全般の予算（売上、経費）を管理し、売上予算達成に向けて活動する。

条件・待遇

グローバルに展開した複数の工場で生産される幅広い商品群: 顧客のニーズに合わせて多様な製品を提供できます。

グローバル成長企業: 付加価値の高い小ロットの製品市場において優れた技術に基づいた独自の製品を提供することで、確実に業績を伸ばしています。

営業担当者が主体的に営業活動を推進できる環境: 他部門(研究開発、デジタルマーケティング、サプライチェーンマネジメント等)との連携によるOJT、上司やその他関連部署からのサポート体制が整えられています。

- フレックスタイム
- ハイブリッドワークスタイル（リモート週2〜3、直行直帰）
- 残業無し
- ボーナスインセンティブ
- 福利厚生

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

スキル・資格

- ハングリー精神尚且つ新規開拓を自ら好んで実施するメンタリティー
- 自分から行動できるポジティブ思考
- 営業スキルに自信のある方大歓迎！

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 161 offices in 33 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.