



PR/086729 | Sales Representative(m/f/d)

募集職種**人材紹介会社**

ジェイエイシーリクルートメントドイツ

求人ID

1496316

業種

ITコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

ドイツ

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年10月01日 10:55

応募必要条件**職務経験**

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項**会社概要**

同社は総合的なITサービスを提供する日系企業です。ITインフラの構築やシステム開発、コンサルティング、アウトソーシング、クラウドサービスなど、幅広いITソリューションを展開しています。大手総合商社グループの一員として、特に製造業や金融業、流通業などの企業向けに強みを持ち、さまざまな業界のデジタル化や効率化を支援しています。

職務概要

- ・ 同社のドイツ拠点一人目の営業として、ドイツ国内に拠点を置く日系企業に対して、ITコンサルティングやデジタルトランスフォーメーション（DX）を提供する新たなビジネス機会を創出し、実行します。
- ・ 同社のITソリューションやプロフェッショナルサービスを提案し、最適なソリューションを提供します。この役割は、クライアントの課題やニーズを理解し、最新の技術やサービスを活用してビジネスプロセスを改善することを目的としています。また、ビジネスの成長を促進し、信頼できるパートナーとしてクライアントと強固な関係を築くことが重要です。

- ・ UKからドイツに赴任する上長がレポート先になります。

職務内容

- ・新しいビジネス機会の特定、市場調査、分析、マーケティング戦略の策定
- ・クライアントとの密なコミュニケーションによるアプリケーションサービスの要求・要件の把握および提供
- ・日系企業向けのIT技術およびサービスを活用した販売ソリューションの提案と提供
- ・日系企業の管理職へのIT技術・サービスに関する提案
- ・会社の売上目標に向けた計画策定と営業戦略の開発への貢献
- ・プロジェクトタスク管理および内部管理・営業管理業務の遂行
- ・プロジェクトチームやクライアントとの調整を行う高いコーディネーション
- ・マネージャーのサポートおよび業務進行支援

クライアントのニーズを理解し、効果的な提案を行う能力と、プロジェクトを円滑に進行させるスキルが求められます。

ポジションの魅力

- ・ドイツ拠点の立ち上げという企業な機会に立ち合い、ビジネスを大きく成長させるフェーズに携わることが可能です。
- ・今後拠点の拡大に伴い、リーダーやマネジメントへのキャリアパスも目指せます。

応募要件

【必須要件】

- ・ITに係る何らかの営業経験3年以上
- ・英語/ドイツ語でのプロジェクト管理スキル
- ・コミュニケーション能力およびステークホルダーマネジメントスキル
- ・IT関連の事項をビジネスのあらゆるレベルに対して明確に伝え、チームメンバーと円滑にコミュニケーションできる優れた文章力と口頭表現力
- ・優れた分析力および論理的思考力
- ・ITサービスにおける優れたプレゼンテーション能力と営業力
- ・Excel、PowerPoint、WordなどのMS Officeスキルに優れていること
- ・チームプレイヤーとしての協調性

【尚可要件】

- ・ITソリューション営業の経験
- ・拠点立ち上げの経験
- ・IT企業での勤務経験、または日系クライアント向けの業務経験

ご応募をお待ちしております。より詳細な情報をお求めの方は、是非お問い合わせください。
