



法人営業職/B2B Account Sales | 無線LAN機器プロバイダー世界No 1 | IT経験・営業経験活かせる！

シンガポール発 無線LAN機器プロバイダーとして11年連続世界No. 1

募集職種

採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID

1495958

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線駅

給与

450万円 ~ 650万円

更新日

2024年11月22日 12:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- 世界170か国以上で12億人を超えるユーザーにネットワーク製品を提供
- 世界WLAN市場・スイッチングハブ市場においては、マーケットトップクラスのシェアを誇る
- 国内シェアNo.1を目指す
- 20代、30代が活躍、フラットで積極的にコミュニケーションが取れる環境

業務内容

- ・法人顧客の新規開拓を支援し、製品・マーケティング戦略を立案します。
- ・既存顧客との関係構築をサポートし、売上向上を目指します(ミーティング、トレーニング、在庫管理、販促提案など)。
- ・新しい販売チャネル、販売代理店、Sier を開拓し、法人向け営業を拡大します(電話、メール営業、商談設定など)。
- ・B2B イベント、活動、プログラムを支援します。
- ・受注データ分析、発注、在庫、請求書のサポートを行います。

スキル・資格

必須要件:

- ・2年以上のIT関連もしくはB2B営業経験(法人販売/営業経験)
- ・日本語ネイティブレベル、英語が流暢に話せる

歓迎要件:

- ・IT/ネットワーク関連の経験・知識

歓迎する人物像:

- ・積極性、責任感、高いコミュニケーション能力、効率性、チャレンジ精神旺盛、学び続ける意欲と向上心がある方

学歴:

大学卒業 (IT系知識・経験があると尚可)

語学:

日本語ネイティブ、英語基本会話・読解・ライティング可

年収:

450~600万円 (目安) ※経験やスキル、知識を考慮して決定します。

勤務場所: 東京

転勤: 無し

出向: 無し

■勤務条件■

雇用形態: 無期雇用

試用期間: 有り (3 カ月)

<給与補足>

※上記年収は賞与を含んでおります。

予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月額は固定手当を含めた表記です

交通費:

全額支給 (月5万円まで)

社会保険: 健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

残業手当:

通常の残業代

定額の残業代 + 通常の残業代

20時間以上を超えた場合、残業代を支給

就業時間:

就業時間 09:00 ~ 18:00

休憩時間 12:00 ~ 13:00

残業 月 10 時間 ~ 20 時間程度

休日・休暇:

年間休日 120 日

有給休暇 初年度 10 日 (7 か月目~)

完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

【休日・休暇その他】

完全週休2日制(かつ土日祝日)

有給休暇10日~15日

休日日数120日

夏季・年末年始

受動喫煙対策: 就業場所 全面禁煙

■選考プロセス■

適性試験: 無し

面接回数: 2 回

