

 羅針盤

【地域プロデュース本部】地域コンサルタント◆日本の観光をリードし、文化を次世代に繋ぐ/インバウンド事業を展開

#### 募集職種

#### 採用企業名

株式会社羅針盤

#### 求人ID

1495536

#### 業種

旅行・観光

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

#### 給与

300万円 ~ 700万円

#### 勤務時間

9:00-18:00 休憩1時間

#### 休日・休暇

完全週休二日制

#### 更新日

2024年09月25日 17:01

#### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 日本のトップツアー造成：京都・東京での新規企画を担当。
- 多彩な業務内容：マーケット調査からガイド育成まで幅広く。
- 感動体験の創出：唯一無二の思い出をゲストに提供。
- 働きやすい環境：完全週休二日制でプライベートも充実。

#### 会社概要

株式会社羅針盤は、日本のポストコロナという観光新時代をリードすることを目指し、インバウンド関連事業を運営する3社を統合して設立したベンチャー企業です。

ビジョン・ミッションは、『日本の観光をリードし、文化を次世代に繋ぐ』

観光をもっとワクワクする方へ、日本をもっと盛り上がる方へ、そして日本を訪れたすべての人々の人生をもっと楽しい方へ、そのような想いをもちながら、人々の行きたいところ、やりたいことを示す「羅針盤」のような存在になることを目指しています。

HP : <https://compasscorp.jp/>

これから一気に回復するインバウンド需要を取り込み、2026年の東京証券取引所への新規上場、その先には日本最大のインバウンド企業になることを目指しています。

#### 仕事内容

コロナ禍が明け日本が観光立国を目指すにあたり、外国人観光客は増加し続けています。外国人ゲストの誘致は、地域活性化のために自治体にとって非常に有効な一手であるという一方で、自治体が抱える課題も多くあります。

私たちは“日本の観光をリードし、次世代に文化をつなぐ”をミッションビジョンに、それら自治体に対して着実な観光ビジネスへと繋げる支援を行ってきました。

本ポジションは、ゲスト目線と地域目線を常に意識しながら、自治体が抱える課題へのヒアリング、解決案の検討、プレゼン、そしてその施策が持続的に利用していただけるようになるまでの一連のサポートをコンサルティングという形を通して伴走して頂きます。

日本の魅力あふれる観光資源を見つけ出し、ブラッシュアップすることで価値を発揮させそれらをゲスト、地域の皆さんがWin-Winの形となるよう伴走し続ける。  
日本の未来を創るやりがいあるポジションです。

プロジェクト推進を中心に、下記Stepをチームで協力・連携して実施頂きます。

1. 自治体・官公庁との関係性の構築
2. 抱える課題のヒアリング
3. 解決案のプレゼンテーション
4. 提案内容に基づいたプロジェクト推進
5. 次年度に向けても事業を継続していけるよう、次年度事業の提案

#### 雇用形態

正社員

※試用期間3ヶ月間（この間の給与・待遇等に変わりはありません）

#### 年収

300万円～700万円

固定残業時間45時間を含みます。

賞与を含んだ年収想定です。

賞与は年2回(6、12月) 1回につき、基本給1ヶ月分としていますが、評価により変動する可能性もあります。

年収例：

300万円 月給/166,660円(基本給)+55,800円(固定残業代)=222,460円

700万円 月給/388,590円(基本給)+130,110円(固定残業代)=518,700円

#### 勤務地

104-0061 東京都中央区銀座七丁目16番21号 銀座木挽ビル3階

#### 勤務時間

9:00-18:00 休憩1時間

#### 休日休暇

- 完全週休二日制
- 国民の祝日
- 年次有給休暇(入社後半年後10日付与)
- 夏季休暇(3日)
- 年末年始休暇(12月29日～1月3日)
- 慶弔休暇
- 産前産後休暇、育児介護休暇

#### 手当/福利厚生

- 通勤交通費支給
- 健康保険
- 厚生年金
- 雇用保険
- 労災保険
- 受動喫煙対策:オフィス（事業所内）は禁煙

---

#### スキル・資格

#### 必要な条件/経験

観光という領域に、熱意を持って取り組める方

当事者意識高く、自治体と伴走し続けられる方（導入までの上流工程だけではなく自治体と一緒にあって施策に取り組んでいただきます。）からのご応募お待ちしております。

以下のいずれかのご経験をお持ちの方

1. 観光、インバウンド、地方創生領域での企画・提案・営業の経験（営利・非営利・個人での活動を含む） 2年以上
2. 無形商材の企画・提案営業の経験がある方 2年以上
3. プロジェクトマネジメントの経験がある方 2年以上

#### 言語力

- ・ ビジネスレベルの英語力

#### 望ましい経験/スキル

- ・ インバウンド業界での実務経験
- ・ 観光業界での実務経験
- ・ 観光ガイド経験
- ・ 地方創生事業に携わった経験
- ・ 粘り強く、業務にあたる事が出来る方

#### こんな方と働きたい

- ・ 我々と一緒に日本の観光を盛り上げていく情熱のある方
- ・ 地域の為、ゲストの為、両方の目線で相手にとっての価値を追求できる方
- ・ 柔軟な行動ができ素直で誠実な方

---

#### 会社説明