



パワー半導体の海外営業（アジア市場向け）／富士電機株式会社

富士電機株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

富士電機株式会社

求人ID

1494232

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～900万円

勤務時間

09:00～17:35

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます。有給休暇については、入社日に応じて下記のように変更あり。4月1日～6月末日：1...

更新日

2024年09月12日 16:11

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2205391】

■業務内容

将来性あるパワー半導体の海外営業員として、
車載用半導体の海外営業業務に携わって頂きます。

具体的な業務は下記の通りです。

- ・製品拡販に向けた販売戦略立案
- ・富士電機現地法人の管理運営に関わる業務支援
- ・海外顧客への新規案件の拡販活動の支援と進捗管理および社内調整

- ・契約関係業務（NDA等、英文での資料作成）
- ・顧客提案資料の作成およびプレゼン等

※海外顧客への直販、および販社経由での営業業務の両方に携わって頂きます。
※リモートワークも適用しております。（部門平均は2日／週ほど）

■担当市場・顧客

車載分野：自動車メーカー、Tier1メーカー等

（モータドライブ・発電・電鉄・家電などの産業分野は担当いたしません。）

【富士電機のパワー半導体について】

富士電機のパワー半導体が様々な用途（鉄道、自動車、インバータ等）で社会を支えています。

特に、伸長する自動車分野（電気自動車・ハイブリッド自動車など）、産業分野（再生可能エネルギー市場やエアコン市場）にて用いられます。

【具体的な製品例】

<https://www.fujielectric.co.jp/products/semiconductor/>

スキル・資格

【必須】

- ・製造業領域での海外営業経験
- ・中級レベルの語学力（英語での簡単な打合せができるレベル）

【歓迎】

- ・半導体又は電子部品の海外営業の経験

会社説明

<東証プライム上場 日系大手電機メーカー>■エネルギーLPワエレエネルギーソリューション エネルギーマネジメント、変電システム、施設・電源システム、プラントシステム、器具L発電プラント火力・地熱発電プラント、風力発電システム、小水力発電システム、燃料電池他■インダストリーLPワエレインダストリーソリューションファクトリーオートメーション、プロセスオートメーション、輸送システム、情報・ITソリューション、設備工事、ITソリューションL原子力機器・放射線システム■半導体パワー半導体、他■食品流通自動販売機・通貨機器事業、冷蔵ショーケース、他