

 WorkView Inc.

グローバルアライアンス推進ポジション：コアタイムなしフレックスタイム制／出社とリモートハイブリッド勤務

## 募集職種

## 人材紹介会社

株式会社ワークビュー

## 採用企業名

東証プライム上場企業

## 求人ID

1493833

## 業種

Sier・システムインテグレーター

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

650万円～1100万円

## 勤務時間

就業時間：08:30～17:15 &lt;フレックスタイム制&gt; コアタイム：なし

## 休日・休暇

祝日振替日・労働祭・年末年始、結婚休暇、忌引休暇、リフレッシュ休暇等、半日休暇制度あり

## 更新日

2025年01月16日 16:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

## 【職務内容】

当社は長年グローバルパートナー企業との強力なパートナー関係を持っており、それを最大に生かすアライアンスに取り組んでいます。そのアライアンスは年々進化、多様化しており、2025年のDX売上5,700億円への貢献を目標としています。

今回はその目標達成に向けた体制強化のため募集をしており、以下「チームの役割」を担い、具体的には「業務内容」を遂

行いただきます。

■業務内容：グローバルパートナーとのアライアンス推進業務

- ①当社の利益最大化を図るため、主要、及び潜在的なパートナーとの長期的関係を構築して成長機会を探索し、事業目標と戦略に沿った相互に有益なパートナーシップ条件の交渉を行う
- ②エグゼクティブレベルを含むパートナーとのマルチレベルの関係を構築し、実行を支援する
- ③協業目標、業績指標、リスク分析、契約条件のレビューによる価値創造の継続的なモニタリングを行う
- ④アライアンス推進、契約締結の実行フレームワークの標準化とノウハウの共通化、全社浸透
- ⑤事業目標を明確化し、パートナーとの交渉を的確・迅速に進めるため、事業部門と連携し、事業戦略、アライアンス戦略の策定を行う

■チームの役割：Microsoft/AWS/Oracleなどを始めとしたグローバルパートナーとのアライアンスの枠組みを構築・実行し、収益ある事業成長の牽引役となること

- ①グローバルでのアライアンス条件・調達条件の優位性最大化
- ②当社のオフリングでのパートナーシップによる収益拡大
- ③アライアンス関連のインフラ整備によるアセット・ナレッジ集約と社内共有促進
- ④事業、およびアライアンス戦略の策定、並びに契約締結やアライアンス運用フェーズにおける実行フレームワークの策定・運用

---

## スキル・資格

■主任の場合

【MUST】

- ・ビジネス上での英語使用経験3年以上
- ・グローバルのステークホルダーとの交渉（営業など）経験
- ・クラウドやITサービスに関するご経験（内容は問いません）

【WANT】

- ・外資系ITベンダーでのパートナー営業経験
- ・海外事業のビジネスデザイン、契約交渉、プロジェクトマネジメント（業務内容①）
- ・クラウドサービス（AWS、Azure、SFDC等）、または大規模システムに関する技術知識
- ・英文契約書に関する基本的知識

■プロフェッショナル（課長）の場合

【MUST】

- ・ビジネス上での英語使用経験5年以上
- ・グローバルのステークホルダーとの交渉（営業など）経験
- ・クラウドやITサービスに関するご経験（内容は問いません）

【WANT】

- ・海外事業のビジネスデザイン、契約交渉、プロジェクトマネジメント（業務内容①）
- ・クラウドサービス（AWS、Azure、SFDC等）、または大規模システムに関する技術知識
- ・プレゼンテーションスキル(作成含む)
- ・英文契約書に関する基本的知識

【求める人物像・ソフトスキル】

- ・リスクを恐れずに新しい事にチャレンジする意欲
- ・不確実性を受容し、走りながら考える柔軟性

---

## 会社説明