



【実働7.5時間】プロダクトマネージャー/PdM（リーダー） | 伊藤忠商事グループの急成長スタートアップ 

充実の福利厚生！ワークライフバランス重視の就労環境！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

採用企業名
中古スマホの買取・販売事業にて急成長中のスタートアップ

求人ID
1493361

業種
流通

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
700万円 ~ 1200万円

勤務時間
標準勤務時間：9:00～17:30（休憩1時間）

休日・休暇
完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

更新日
2024年12月27日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

コアプロダクトである中古スマホEC事業を中心に、PdMチームをマネジメントしながら、10→100の成長に寄与する業務を推進していただきます。その上でユーザー要望の管理/整理を行い、「何に価値があるか」を考え、機能改善や新機能の企画を実施し、「価値を伝える」ための活動をするポジションです。

拡大するリユース市場/中古スマホ市場のニーズをキャッチし、社内だけでなくパートナー含めた社外のリソースを巻き込

み、新規事業の立ち上げや新規パートナーの獲得にも尽力いただきます。

■業務詳細

主力プロダクトのBtoC事業における下記業務をお任せいたします。

- 機能改善や新機能の企画
- 機能改善や新機能の優先順位付け（PMMの主な業務には開発の仕様策定、スコープ定義、スプリントなどのプロダクトマネジメント業務は含まず、PdMやEMと連携して推進いただきます。）
- 改善策や新機能の決定後、リリースに向けた各種タスクのスケジュール管理と成果物の作成
- リリース後の各種グループ、社外パートナーとの連携及び顧客への啓蒙
- マーケティング、エンジニアリング、オペレーションなどの各部門と連携した施策の推進
- パートナーとの連携、および新規パートナーの獲得

変更の範囲：その他会社が定める業務

規模感やスピード感もありながら、経営陣との距離も近く、責任を持って仕事をする事が可能です。

スキル・資格

必須条件

- プロダクトマネージャーとしての実務経験2年以上
- 事業の企画立案～効果検証、戦略立案、予算立案、予実管理を行なった経験
- 5名以上が所属するチームマネジメント経験

歓迎要件

- 売上や顧客、在庫や価格含めた施策のデータ集計・解析と効果検証
- ECモール運用経験
- BtoC向けECのAmazon、楽天市場、Yahooなどの運用経験
- エンジニアやデザイナーなどチームを跨いだステークホルダーと折衝し、プロダクトや事業を作り上げた経験
- リユース業界やスマートフォン業界など近い業界でのビジネス経験

会社説明