



横浜 【Territory Sales Manager】 販売代理店への営業 ※将来のマネージャー候補

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

募集職種

採用企業名

キャタピラー・ファイナンス株式会社

求人ID

1493343

業種

その他（金融）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下） - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県, 横浜市西区

最寄駅

みなとみらい線、 みなとみらい駅

給与

1000万円 ~ 1300万円

勤務時間

8:30-17:30 or 9:00-18:00

休日・休暇

土日

更新日

2025年02月25日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Caterpillar Financeは、建設機械世界トップシェアCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。日本法人は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを提供していま

す。

=====
Territory Sales Manager
=====

販売代理店の営業担当へファイナンス保険商品の説明などが主な業務となります。
首都圏地区の販売代理店を回っていただくことが日常となります。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

神奈川県横浜市西区みなとみらい3丁目7番1号
みなとみらい駅 徒歩3分

【給与】

想定年収 1,000万円～1,300万円

※経験・スキルに応じます

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

※残業代の支給はありません。

【勤務時間】

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00 (どちらか選べます)

フレックスタイム制

一部リモートワークあり (週2回可能)

【休日/休暇】

完全週休二日 (土日)

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有

スキル・資格

- 営業経験が5年程度以上ある方

- 日常会話程度の英語力

※ファイナンス、リース、銀行出身者歓迎

※現在英語力に自信がない方でも、学習意欲がある方歓迎

会社説明