



【英語】 東南アジア向け海外営業/自動車関連商社/正社員/400万~700万

年間休日125日以上！海外出張あり！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

損害車リユース事業のリーディングカンパニー！

求人ID

1493247

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

埼玉県, さいたま市中央区

最寄駅

京浜東北線 (東京-大宮)、 さいたま新都心駅

給与

400万円 ~ 700万円

勤務時間

9 : 15 - 18 : 15

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：126日以上

更新日

2025年01月23日 11:01

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

海外営業として、下記2つの業務を担当して頂きます。

-
- ・ トレーディング業務（80%）
 - ・ ダメージカー業務（20%）

〈トレーディング業務〉

- 販売先への提案
- 新規国マーケティング
- 現地営業
- 新商品開発

東南アジアをメインに日本から自社オイル、タイヤ、バッテリー等の販売を行っていただきます。
継続的に当社商品を購入いただけるよう、担当エリアの文化や商習慣を理解し、お客様と良きリレーションを構築していただきます。

〈ダメージカー業務〉

- 現地パートナー開拓
 - 現地営業
 - 現地損保、ディーラーからの仕入れ
- ※ 海外出張は年数回予定（1～2週間）

スキル・資格

■ 必須スキル

- ・ 日本企業での海外営業経験（1年以上）
- ・ 基本的なPCスキルがある方

■ 人物像

- ・ 自動車などの商材に興味がある方
- ・ 海外出張に行ける方
- ・ 誰に対しても隔たりなく接し、ホスピタリティをもって仕事に取りくめる方。
- ・ 責任感を持って主体的に仕事を進めらる方。

会社説明