



プロジェクトエンジニア（セールスエンジニア） | 日本の大手自動車メーカーへの技術サポート

イタリア本社。創業60周年の伝統あるモータースポーツに縁のある企業で活躍！

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社ブレンボ・ジャパン

### 求人ID

1493118

### 業種

自動車・自動車部品

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 給与

経験考慮の上、応相談

### 更新日

2024年09月05日 18:17

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 募集要項の要約

- 顧客技術窓口として活躍、問題解決をリード
- 高度な技術力を駆使し、製品の価値を最大化
- イタリア本社との連携でグローバルな経験を積む

職種: Disc GBU (ディスク事業部) Project Engineer (Sales Engineer)

勤務地: 三田本社

雇用形態: 正社員

給与範囲: 経験考慮の上、応相談

**職務内容:**

- 顧客の技術的な問題に関する主な窓口
- Bremboのブレーキディスクの技術的利点の推進
- 問題解決提案
- BremboのR&Dセンターおよび外部施設でのテスト管理
- R&Dコストの管理
- 設計レビュー（内部/外部）
- 技術承認（図面のリリース）
- イタリアと日本の顧客との品質保証/品質管理に関するコミュニケーション
- 0kmおよび市場クレームに関連する品質関連のクレームを監視および管理
- 顧客工場監査のサポート（イタリアのBrembo製造工場への顧客訪問および日本のTier-2サプライヤーへの訪問）を顧客と部門責任者の間で調整する
- 交換部品の出荷状況を監視し、全体的な不適合問題のリードタイムを改善する
- 世界中の顧客に関連する主要な品質問題に対するカイゼンプランを考案する
- 外部の選別会社と協力し、発生した問題に対するストック選別活動を組織する
- 採用後から量産開始（SOP）までの品質フォローアップ
- Disc GBUセールス&エンジニアリングマネージャー（日本）に報告し、機能的にはエンジニアリングマネージャー（イタリア本社）に報告する
- セールス活動のサポート
- 品質活動のサポート

---

**スキル・資格**

**求められる資格:**

- 自動車部品の設計・開発に関する5～10年の経験
- 自動車部品に関する技術的な知識（ブレーキシステムに関する知識があると尚良し）
- 英語のスキル（TOEIC 650以上）
- 自発的で、グローバルな環境で技術的な問題を解決する意欲があること

**追加資格:**

- 欧州または米国の企業との直接の業務経験
- ブレーキシステムに関する主な開発手順（FEMおよびCADを含む）の知識
- ブレーキシステムに関する主なテスト手順（道路およびベンチテスト、NVHを含む）の知識
- 工学または科学の学士号が望ましい

---

**会社説明**