



【セールス エンジニア】 工場自動化に必要なセンサーの営業 電子工学などのご専攻活かせます 国内・海外出張あり

ドイツに本社をおくグローバル企業 工業用センサーのメーカーです

募集職種

採用企業名

株式会社ピーアンドエフ

求人ID

1493104

部署名

FA 営業部

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 豊中市

最寄駅

本線、 千里中央駅

給与

400万円 ~ 700万円

勤務時間

9:00-17:30 (休憩1時間) フレックスタイム制度あり

休日・休暇

完全週休二日制 (土日祝休み) 夏季休暇・年末年始休暇

更新日

2024年11月13日 10:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職務概要

- 地域エリアビジネス開拓を担当する。弊社ファクトリーオートメーション製品のマーケットシェアの拡大に努める。
- 関西/関東エリアにおける販売見込みのある主要顧客を特定し、直接取引による主要顧客の転向を図る計画を策定する。
- 製品のアプリケーションに関する技術的な提案営業を行う。

具体的な業務内容

1. 機械装置、設備系の顧客やシステムインテグレーターを日常的に訪問し、プロジェクトの開拓とフォローアップを行う。
2. 製品知識を深め、アプリケーションにおける顧客の悩みの種を把握し、顧客への提案営業を行う。
3. 主要顧客との新しいビジネスチャンスを開拓する。
4. 市場開拓や顧客分類、弊社のCRMシステムでの顧客データベースの維持と管理。
5. 顧客に先立って基本的な技術サポートや、アプリケーションに関する設備の改善や向上などのアドバイスを提供する。
6. 各業界のチャネルパートナー（商社・代理店、SI、VAR等）と密接に連携し、その市場での売上高を拡大する。
7. 長期的なサービス関係を維持するために、積極的に顧客とのコミュニケーションを図り、関係の構築に努め、営業としての影響力を行使して、高いレベルの顧客満足度を確保する。
8. 週次に営業マネージャーとミーティングを行い、プロジェクトの進捗状況や市場情報を報告する。
9. 経営陣によって適宜割り当てられる、その他の業務を遂行する。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

大阪府豊中市新千里東町1-5-3 千里朝日阪急ビル15階
大阪モノレール・北大阪急行電鉄 千里中央駅 徒歩2分

スキル・資格

- 2年以上の社会人経験ある方
- + 以下どちらからのご経験がある方
 - ・ 電子工学、機械工学、または産業工学などの学位をお持ちの方
- または、
 - ・ オートメーション分野（センサー）での2年以上の実務経験をお持ちの方
- 日本語：流暢なビジネスレベル、または母国語レベルの日本語力（文書作成および会話）
- 英語：ビジネスレベル
 - 部門長が外国人のため、部署内は英語を多用します。
 - 出張あり（国内・海外（主にトレーニング等））

★応募時には、日本語と英語の「職務経歴書」を添えて応募ください。

会社説明