



【欧米エリア担当・駐在候補】経営管理・経営企画・事業開発サポート/東証プライム 上場、エンタテインメントコンテンツ企業

書籍/映像、ゲーム等コンテンツ産業における、財務知識を活かした経営管理と事業開発

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ワークビュー

### 採用企業名

東証プライム上場企業(総合エンターテインメント企業)

### 求人ID

1492940

#### 業種

インターネット・Webサービス

#### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

### 給与

800万円~1500万円

### 休日・休暇

・年週休2日制 (土曜・日曜)、祝日・有給休暇・慶弔休暇、夏季休暇、年末年始休暇

### 更新日

2024年11月14日 07:00

応募必要条件

### 職務経験

6年以上

### キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

大学卒: 学士号

# 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

# 募集要項

## 【企業情報】

日本屈指のエンターテイメント企業として、出版・IP創出事業、アニメ・実写映像事業、ゲーム事業、webサービス事業、教育・EdTech事業、MD(ライツ・マーチャンダイジング)事業、IP(知的財産権)体験施設の運営事業などを行う企業です。

就業当初は日本での勤務となり、将来的な駐在を視野に入れたポジションです。

## 【ミッション】

海外事業の更なる拡大を目指す中、欧米地域を担当し、既存の北米現地法人の事業管理や事業推進サポート業務全般を担当、また、欧米での新規事業開発(M&A)にも積極的に関与頂きます。

#### 【具体的には】

- ・海外現地法人の経営管理(グループ経営管理局との連携によるPL、BS管理/各種契約サポート/資料作成/計画立案/役員会調整/駐在員連携)
- ・海外現地法人の事業推進サポート(商品情報連携/各種版権調整/企画や施策の立案と実行)
- ・新規事業開発サポート

※北米現地法人と本社のハブとなり、現地駐在員、本社関連部署との連携を行い北米地域の課題解決、新規開拓たのめのマーケティング調査業務幅広い業務を担当頂きます!

※将来的な現地子会社への赴任の可能性も踏まえています。

# 【仕事の魅力・部署の雰囲気】

海外事業局には中途採用スタッフも多く、様々なバックグラウンド(異業種、多国籍)をもつスタッフがグローバルな環境で働いています。

スタッフは担当エリア(子会社)を持ちながら、並行して、本社の戦略をもとに様々なプロジェクトに参加し、多方面活躍 しています。

### スキル・資格

## ■求める人材

- ・北米・欧州市場等での経営管理・事業開発の経験が豊富な方
- ・英語での実務あるいは事業経験がある方
- ・外国企業・外国人との交渉や調整が得意な方
- ・経理・財務会計・税務の知識、経営管理・海外子会社管理の経験のある方
- ・書籍や映像、ゲームなどコンテンツに造詣が深い方

# ■応募資格

【必須】\*必ず必要な経験となります。

- ・海外駐在経験または海外市場(主に北米・欧州)事業開発に関連する実務経験 3年以上
- ・ビジネス(上級)レベルの英語能力
- ・経理・財務会計・税務の知識及び実務経験

# 【歓迎】

- ・エンターテインメント関連事業経験
- ・ビジネスレベルのフランス語、ドイツ語能力
- ・公認会計士(試験合格者含む)、税理士(科目合格含)、簿記検定等の資格

# 会社説明

# 人と組織の最高の出会いを演出する

### Maximize oppotunities for people and organizations

避けては通れない「工業界の人材難時代、人材採用を取り巻く環境は大きく変化しています。

ワークビューは企業ごとに適したタレントアクイジションを構築し、採用人事から戦略人事への変革をサポートします。

# • 人材紹介/転職支援

"人が介在する価値"を最大限発揮した、人と企業の可能性の最大化

私たちは、ただ仕事をあてがうのではなく、個人の「その人らしさ」、企業の「性質」まで見極めた最高の出会いを演出します。

る 
各領域に精通したキャリアコンサルタントが、分業による伝言ゲームのない「両面型」の特性を活かし転職の成功まで伴走します。

# • 戦略人事コンサルティング

優秀な人材を獲得する為のHowToを企業の経営戦略とセットで考案

採用戦略コンサルティングからリモートアシスタントのアサインまで、戦略人事のパートナーとして、能動的採用戦略への 転換を支援します。

### <タレントアクイジションとは何か?>

この数年、海外を中心に、自社の採用担当の役職名に「リクルーティング担当」ではなく「タレントアクイジション担当」を使う企業が増え、採用人事のトレンドになりつつあります。

大きな違いとして、リクルーティングが、既に定義されたポジションごとに期間を定め応募者を募り、来た人材の選別をしていくことに対して、タレントアクイジションは、将来の自社から逆算し、短期長期の採用ターゲットを定義、採用、ブランドを構築し、候補者の獲得活動と同時に将来の戦力になりうる人材をプールしていくといった、より広範囲で経営戦略と密接した、継続的な攻めの活動を差します。

ワークビューはタレントアクイジションの構築に伴走する事で、人と組織の最高の出会いを演出します。