



【サービスビジネスコンサルタント】業務および事業改革コンサルティング支援

ITコンサルタントのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1492262

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1300万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日、祝日、夏季休暇（3日）、年末年始休暇（5日）、慶弔休暇...

更新日

2024年11月22日 12:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2248858】

<業務内容>

当社はソリューションプラットフォームを基軸とした業務プロセスの改善支援、関連ライセンスの販売、提供を主な業務としています。

今回採用募集を行うチームは、サービス部門の戦略コンサルティングチームです。当社ソリューションとお客様の業界に対する業務知識を活用して、お客様の持続的なビジネス成長を提案します。お客様の中長期戦略に沿って、業務改革プロジェ

クトの目的の明確化や現状課題分析をはじめ、将来像の策定やギャップ分析、実現までのロードマップ策定などをソリューション導入フェーズ前に実施することで、お客様にとっての当社ソリューションの価値を最大化します。昨今はあらゆる業界においてデジタル・トランスフォーメーション（DX）推進が加速しており、業務改革支援の引き合いが急速に増加していることから、広く各種業界に対応できるビジネスコンサルタント職を募集します。

<主な業務>

- ・各産業の業務経験や知見を応用して、お客様のビジネス成長戦略に沿った当社プラットフォームを活用した業務改革プランを策定
 - ・各業界の担当営業と共にお客様エグゼクティブや改革リーダーとのコミュニケーションを通じて関係を構築し、当社が信頼されるパートナーとなることに貢献
 - ・グローバル社内における知見やネットワークを活用した最適なサービス提案の立案
 - ・業務改革提案のノウハウや経験、業界知識等の資産化を行い、社内外のステークホルダーとの共有や啓蒙を推進
- ※なお、複数のプロジェクトを同時に兼務することがあります。

<入社後の流れ・キャリアパス>

- ・入社～3か月：新入社員研修およびOJT含めた業務習熟
- ・3か月～1年：マネージャーとの相談によりクライアント様をアサイン&業務経験（この間原則6か月の試用期間あり）
- ・約1年～：主体的な業務活動

社内の学習プラットフォームを使用した、ビジネスプロセスや業界知見、自社製品の知識獲得をすることが十分に可能です。また、当社製品（ソリューション）やロール（役職）に応じたオンライン認定試験が準備されており、目標を持った学習計画を立てることも可能です。

特定業界の知識や経験を豊富にお持ちの方は、その経験を活用してより専門業界案件開発を担当していただく可能性もあります。これまでコンサルタントとしての経験が少ない、またはこれまでとは異なった新しい業界（製造業などからIT業界）へのチャレンジも歓迎いたします。

スキル・資格

応募資格

【必須（MUST）】

- ・論理的思考力
- ・何らかの業界市場動向やテクノロジー動向などに詳しい方、関心が高い方
- ・各種業界のビジネスプロセスに関する知識
- ・BPMN等の何らかのビジネスプロセスモデリング手法を活用した経験
- ・ヒアリングスキルを活かしたコミュニケーション力
- ・複数の関係者を巻き込んだ合意形成力
- ・最終学歴：学士以上
- ・語学力
 - ・日本語：ビジネスレベル以上（読み書き、会話）
 - ・英語：ビジネス会話レベル（読み書き含む）
 - ・その他言語（仏語：業務範囲は広がりますが、日本語・英語で十分業務は対応可能です）
- ・出張（国内中心）が可能であること（頻度はプロジェクト、感染症対策等を考慮した範囲内）

【歓迎（WANT）】

- ・コンサルティング会社での業務経験
- ・エンジニアリング系の学位
- ・自動車、機械、精密機器、インフラ業界等の実務経験者
- ・経営戦略や業界、テクノロジー動向、将来予測への好奇心、分析力
- ・パッケージ導入コンサルティングの経験（ERPパッケージなど）
- ・顧客要求を聞くこと、提案を説明することに関するコミュニケーションに抵抗ない方
- ・当社製品や技術に対する関心や学習意欲がある方
- ・当社の営業、技術営業、プロジェクトマネージャ、エンジニアと協調しながら業務プロジェクトをリードしていける方
- ・積極的かつ計画的な業務推進に取り組める方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします