



【900～1000万円】 パフォーマンスマテリアルズ事業部 営業

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

非公開

### 求人ID

1492146

### 業種

化学・素材

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

兵庫県

### 給与

900万円～1000万円

### 勤務時間

09:00～17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 GW、年末年始、赴任休暇、慶弔休暇、産前産後・育児休暇、介...

### 更新日

2024年09月27日 15:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2248718】

同社同事業部では、ポリウレタン原料、特に汎用製品を主製品として取り扱っています。建築分野や自動車、家具などに使用されていますが、これら原料製品の販売営業スタッフを募集します。既存の顧客への営業に加え、顧客からの要望への対応、新しい用途への提案、新規顧客開発も行います。

（主な職務内容）

（1）国内ユーザー（建材、自動車等）に対する営業活動

- (2) 顧客からの要望への対応
- (3) 新規用途の提案
- (4) チームリーダーとしての役割（ビジネス管理業務やチームとのコミュニケーション）
- (5) 一般営業業務（資料提案、計画実施、報告含む）
- (6) 社内必要業務（国内外関連部との会議参加、計画実施、報告など業務連携含む）

国内出張（平均1日以上/週）、海外出張（1～2回/年）あり

---

## スキル・資格

【学歴】大学卒以上（文系・理系不問）

【必須条件】有形製品の営業経験3～5年以上。特にBtoBで汎用製品を取り扱った経験者歓迎。

【尚可条件】

- ・提案営業、顧客企業との価格交渉経験
- ・化学系の商材取扱い経験

【スキル等】

- ・営業スキル（交渉、関係構築、資料作成）
- ・ビジネス英語でのコミュニケーション能力（電話、メール、会議参加等）、目安：TOEIC750点以上
- ・積極的に海外関係者とコミュニケーションをとる意欲のある方
- ・PCスキル（エクセル、ワード、パワーポイントの基本操作）

【人物像】

- ・顧客開拓～受注・納品、フォローまで完遂できる営業力
  - ・チーム統率を含め、関連部署、顧客等とコミュニケーションスキルの高い方。
  - ・交渉能力が高く、ビジネスマインドを強くお持ちの方
  
  - ・自分から課題を見つけ、常に準備しながら、目標に取り組んで行く方
- 

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします