



【日本→海外に情報発信】 越境プロモーション企画を提案する・大手広告代理店/大手企業パートナー(AM)正社員

ナショナルクライアントや大手代理店とともに、大規模プロジェクトをリードします

#### 募集職種

#### 採用企業名

ENGAWA 株式会社

#### 求人ID

1492024

#### 部署名

クロスボーダーマーケティング本部

#### 業種

広告・PR

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 外国人の割合

外国人 半数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 給与

400万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

フレックスタイム制 1日の標準労働時間8時間 (コアタイム : 有10:00~14:00)

#### 休日・休暇

土日、祝日、年末年始休暇、有給休暇 (入社半年後、規程により付与)

#### 更新日

2025年03月27日 12:00

#### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

#### 募集要項

▼大手広告代理店・大手事業会社向き合いのアカウントマネージャーとして、越境×デジタルマーケティング領域の企画提案活動を幅広くお任せします。

私たちは、英語圏（北米、欧州、オセアニア）、中華圏、東アジア、東南アジア向けの広範囲の海外プロモーション案件を手掛けています。日本にいながら、該当地域のトレンドを把握してクライアントへ最適な施策を提案します。AnyMindGrp海外拠点を通じた依頼も多く、国内外の課題を海外を含むリソースで解決していくやりがいのある仕事です。

#### ●【日本→海外に情報発信】越境プロモーション企画を提案する 大手広告代理店/大手企業パートナー(AM)

今回募集するのは、大手広告代理店・大手事業会社向き合いのアカウントマネージャーとして、深耕営業をリードいただくポジションです。海外SNSや外国人インフルエンサーを活用したプロモーション企画、SNS運用代行案件のみならず、弊社の豊富なリソースを用いたイベントや紙媒体など、オンラインオフライン問わず幅広いプロモーションプランを組み上げて提案していきます。

チームには日本語の堪能な海外出身者や海外経験の豊富な制作メンバーが揃っているため、外国語を必要とするプロジェクトディレクションは制作チームにお任せいただけます。多くの多言語案件を担当いただきますが、英語など語学力は不問です。もちろん、英語力に自信のある方は、十分に活用いただける環境があります。

ナショナルクライアントや大手代理店とともに、大規模プロジェクトに取り組み、制作チームとも連携を取りながら、弊社の強みである越境×デジマパートの企画提案を推進し、プロジェクトをリードしてください。

#### ▼仕事の魅力

●ENGAWAは、欧米圏・中華圏・東アジア・東南アジアなど広いマーケットへのプロモーション支援事業を展開しています。特定地域に限定した支援ではなく、本来の意味でのGlobalソリューションを展開している点が私たちの強みです。

●デジタルマーケティングにおいてブランド力を持つAnyMind Grp海外拠点との協業PJも多く、日本の多国籍企業の日本施策と海外施策を併せて共同提案することも。

●チームには海外出身者や海外経験の豊富なメンバーが多くおります。グローバルな環境で専門性をさらに高めていただけます。

-----

【働き方】六本木ヒルズ本社勤務、フレックスタイム制

#### ◆会社の魅力

ENGAWAでは、日本で50年超の長い歴史をもつ英語メディア「Tokyo Weekender」の発行運営や、外国人インフルエンサーを活用したプロモーション事業、日本の良いモノを世界に広めるAWARD事業「おもてなしセレクション」などの事業を行っております。2021年1月より、世界15市場23拠点でインフルエンサーマーケティングやD2C支援など多角的な事業を展開するデジタルソリューションカンパニー：AnyMind社（Global従業員数1590名）のグループ子会社に。グループのシナジーで企業・自治体向け海外マーケティング及びジャパンプランドの発信・物販支援を一層強化しています。

#### 【クロスボーダーマーケティング本部】

クロスボーダーマーケティング事業×英字メディア(Tokyo Weekender)事業を推進する部門です。欧米圏・中華圏・東アジア・東南アジアなど広いマーケットへのプロモーション支援事業を展開しております。特定地域に限定した支援ではなく、本来の意味でのGlobalなソリューションを展開している点が私たちの強みです。

## スキル・資格

### 【応募要件など】

以下を満たす方のご応募をお待ちしております。

◎広告営業経験 3年以上

（代理店向き合い、または既存クライアント対応のアカウントマネージャー）

◎既存取引先への深耕営業経験

◎企画書を作成できる日本語力

※六本木本社に勤務可能な方

※英語力は不問、ネイティブクラスの日本語力必須

※SNSやKOL、インバウンド、デジタルマーケティング、メディアに関する経験を歓迎します

### 【あると望ましい経験】

・総合広告代理店での営業経験

・デジタルマーケティング領域の知見

・インバウンド領域の知見

・新規代理店開拓の経験

・グローバルな環境で仕事を通じて成長したいという熱意

（部門メンバーの半数が外国籍です。海外生活の長いメンバーも多くなります）

※英語力素養～ビジネス英語力のある方、歓迎します

### 【給与・待遇】

■想定年収：400万円～800万円前後 ※給与はご経験・スキルを考慮して決定されます。ご相談ください。

月給制

月給 333,334円～666,667円

※月給には45H分の時間外労働手当、40H分の深夜労働手当を含む

(月給 333,334 円の場合の内訳は基本給 235,534 円、時間外労働手当 83,000 円、深夜労働手当 14,800 円)

■試用期間：あり（入社日から3か月）※試用期間中の労働条件：月額給与の90%

■給与改定：年2回

■通勤手当：会社規定に基づき支給

■社会保険完備

■雇用形態：正社員（期間の定めなし）

■標準労働時間：フレックスタイム制（コアタイム：有10:00～14:00）※1日の標準労働時間8時間

■残業／有：固定残業代制45時間分※超過分支給

制度として深夜労働手当が含まれておりますが、原則、深夜残業は無いようにマネジメントをしています。

■休日休暇：土日、祝日、年末年始休暇、有給休暇（入社半年後、規程により付与）

■勤務地：東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー20F,31F

※六本木本社勤務です。

フルリモートではありませんので、東京勤務可能な方のご応募をお待ちしております。

■受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり

――

2024年4月1日 労働基準法等改正に従い、変更の範囲を明示します。

i. 従事すべき業務の変更の範囲

※法定による変更範囲の明示（業務内容）：当社およびAnyMindグループ各社の業務全般

ii. 就業場所の変更の範囲

※法定による変更範囲の明示（就業場所）：当社東京事業所およびAnyMindグループの各拠点、その他会社の指定する場所

---

会社説明