



【医薬品原料（賦形剤）テクニカルセールス マネジャー】 医薬品分野での営業経験者

設立1865年の屈指の歴史を誇る、スイス証券取引所上場グローバル商社グループ

募集職種

採用企業名

DKSHジャパン株式会社

求人ID

1491824

部署名

生産資材事業部門 医薬品ビジネスライン

業種

総合商社

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営三田線、 三田駅

給与

700万円 ~ 1000万円

更新日

2024年11月21日 11:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

医薬品原料(賦形剤および添加物)のテクニカルセールスをご担当いただきます。
既存の商材だけにこだわらず、国内外から新規商材を見つけ出し、メーカーの開発部門などへ提案していくことのできるのがこの仕事の醍醐味です。個人の裁量が大きく、新たな分野にチャレンジする意欲も歓迎します。

【具体的には】

- 先発医薬品メーカーおよびジェネリックメーカー向けに賦形剤および添加物の営業

- 新規化合物の調査、開発（コスト計算、納期調整、品質管理、書類作成など）
- サプライヤーおよび顧客の交渉及び管理(訪問スケジュール、報告書の作成、在庫表の作成、プロジェクトの作成及び更新など)

【配属先】

生産資材事業部門 医薬品ビジネスライン（東京三田本社）

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

港区三田
三田駅

【給与】

想定年収：700万円～1,000万円

あくまでもモデル給与額です。前職・経験・スキルを考慮の上、検討いたします。

【勤務時間】

- ・ スーパーフレックスタイム制度（コアタイムなし、1日の標準労働時間7.5h、休憩1h）
- ・ テレワーク（在宅勤務）制度
- ・ シェアオフィス

【休日・休暇】

毎週土日、祝日、年末年始休日（12月29日～1月3日）、年次有給休暇、慶弔休暇、傷病休暇、ほか

【手当】

- ・ 時間外手当（1日7.5時間×各月の所定勤務日数を超過した時間につき）
- ・ 通勤手当
- ・ 家族(扶養子女)手当
- ・ 退職金制度（確定拠出型年金(DC)または前払い退職金の選択制）

【福利厚生】

- ・ 社会保険(雇用・健康・労災・厚生年金・介護)
- ・ 会員福利厚生プログラム
 - 宿泊・レジャー/スポーツ・エンターテインメント/-育児・介護-ライフサポート
- ・ 災害補償、私傷病休暇、産前・産後・育児・介護休業
- ・ 長期勤続者表彰制度、社内表彰制度
- ・ 定年65歳（再雇用70歳まで）

【研修制度】

各種ビジネススキル、英語をはじめとした外国語、その他、ご自身のニーズに応じた各種研修制度を利用いただけます。また、グローバルの研修機関があり、海外での研修も受講いただけます。

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

- 医薬品賦形剤の営業経験及び業界経験者
- 医薬品分野での営業、マーケティングの経験者

【歓迎する経験・スキル】

- ビジネスレベルの英語力

選考フロー：

★応募時には履歴書・職務経歴書・英文CVを添付ください

書類選考→面接2～3回⇒オファー

※人事面談（Web）⇒部門担当者との業務確認面談（Web or 対面）⇒部門長面接（対面）⇒リファレンスチェックおよび適性検査⇒オファー

会社説明