



ヘルスケア メジャーアカウントエグゼクティブ（営業職）関東エリア

■世界最大手 ■米国国際総合物流企業

募集職種

採用企業名

ユーピーエス・ジャパン株式会社

求人ID

1491735

部署名

営業

業種

物流・倉庫

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 田町駅

給与

800万円 ~ 1100万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9 : 00 ~ 18 : 00 (休憩1時間)

更新日

2024年09月04日 11:47

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- UPSの国際物流ソリューション営業
- グローバル企業でのチャレンジ
- 輸出入の顧客開拓とケア

当社は、世界220以上の国や地域で広範な総合物流ソリューションを提供する、世界最大規模の企業「UPS」の100%子会社です。UPSは、世界220以上の国や地域で広範な総合物流ソリューションを提供する、世界最大規模の企業です。2022年度の売上高は1003億ドルに上ります。「大切なものをお届けすることで未来につなぐ」の企業ミッションの下、世界53万4千人以上の従業員は、シンプルかつ力強い戦略「お客様第一」「社員主導」「イノベーション重視」を尊重しています。

こんな方にピッタリな会社です

- アメリカ大手企業で新しい領域にチャレンジしたい
- 得意な英語力を生かして仕事がしたい
- グローバルな環境で仕事がしたい
- 116年の歴史ある企業で長く働きたい

【募集概要】

世界のグローバル化とともに国際輸送のニーズが高まる中、最適化された物流サービスの提供は、お客様のビジネスを早期に成功させる鍵になります。そこで国内の企業に対して、ヘルスケアに関連した物流コンサルティングやサプライチェーンマネジメントを提案しながらお客様のニーズに応えられるソリューション営業職になります。

【募集地域】

1. 関東エリア 東京都港区芝浦4-13-23 MS芝浦ビル13F

【任せる仕事】

- 新規顧客開拓及び既存顧客ビジネス拡大（輸出・輸入共）
- 既存顧客ケア（輸出・輸入共）
- Technology Tool導入の促進
- Solution Selling / Value Sellingの提案作成
- Daily/ Weekly/ Monthlyの営業レポート作成
- Sales Planの達成 Achieving sales plan

【勤務地】

- 東京都港区芝浦4-13-23 MS芝浦ビル13F
- JR山手線「田町」徒歩13分
都営新宿線・都営三田線「三田駅」徒歩15分

【雇用形態】 正社員

【給与】 固定給+固定賞与（年2回）+変動賞与（年2回）

年収：800万~1100万

- 経験・能力を考慮します。
- 試用期間3ヶ月あり（期間中の給与・待遇に差異はありません）

【休暇制度】

- 年間休日120日
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 特別休暇（毎年3日付与）
- 慶弔休暇
- 産前産後休暇
- 育児休暇

【待遇・福利厚生】

- 昇給年1回
- 各種社会保険完備
- 役職手当
- 外部研修費用負担
- 勤続表彰制度
- 団体総合福祉保険制度
- 退職金制度
- 確定拠出型年金
- 交通費全額支給

スキル・資格

【スキル・資格】

- ヘルスケア関連の法人営業の経験

- 中級レベルの英語力(海外にいる上司のやりとり、及びE-mailで交信するため)
- PCの操作スキル(MSのWord、Excel、PowerPoint)

会社説明