



994 【東京・名古屋】新卒・第二新卒歓迎◆アットホームな環境で内勤営業◆自分の力で成長できるポジション！

営業スキルを活かす！既存顧客中心の内勤営業ポジション◎

募集職種

人材紹介会社
株式会社Jスタイルズ

採用企業名
グローバル展開する海運物流カンパニー

求人ID
1491691

業種
物流・倉庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
350万円～400万円

勤務時間
◆勤務時間: 09:00～18:00 (所定労働時間 8時間) ◆休憩: 60分 ◆残業: あり

休日・休暇
・完全週休二日制 ・年末年始休暇: 6日 ・年次リフレッシュ休暇: 年5日 ・有給休暇: 10～20日

更新日
2024年08月27日 23:30

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

◆会社概要

私たちは、お客様の荷物を目的地まで安全に運ぶためのサポートを行っている会社です。名古屋に本社があり、30年以上の歴史を持つ信頼ある企業です。特にアメリカへ向けた輸送サービスに強みがあり、これまで多くのお客様の荷物を海外へ届けてきました。

〈魅力的な職場環境〉

◆少人数制の組織:

当社は30名ほどの小さなチームで運営されています。
そのため、さまざまな業務に携わるチャンスがあり、大企業では経験しづらい裁量の大きさが魅力です。

◆社員を大切にす文化:

社員のサポートを重視しており、福利厚生が充実しています。
マッサージチェアが設置されているほか、社員旅行やBBQなど、リラックスして交流できる場が豊富に用意されています。

実際に、社員の約9割がこれらのイベントに参加しており、仲間との親睦を深めることができます。

◆英語力について:

英語を使うのは、主に社内での連絡や書類の処理が中心です。
そのため、高い英語力は必須ではありません。
英語に抵抗がなければ問題なく業務を進められますし、英語が得意であれば、さらに多くのチャンスが広がります。

◆仕事内容

今回募集しているのは、東京支社で働く**営業職**です。
この仕事では、新しいお客様を探すよりも、既存のお客様との関係を大切にしながら、最適な輸送方法を提案していきます。
お客様が何を必要としているのかを理解するために、定期的にお客様を訪問したり、食事を共にしながら信頼関係を築いていきます。
また、運送業者との打ち合わせを行い、最適な条件で荷物を運ぶ契約をまとめるのも、重要な役割です。

◆求める人物像

このポジションは、成長意欲が高く、新しいことに挑戦したい方に向いています。
主に日本国内のお客様が相手なので、人と話すのが好きで、コミュニケーション能力に自信がある方に最適です。
お客様との信頼関係を深めるために、会食や打ち合わせを積極的に行い、良い関係を築いていくことが重要です。
また、将来的には海外での仕事もあるかもしれないので、柔軟に対応できる方が理想的です。

大企業で決まった仕事をこなすよりも、自分の力で仕事を進めて成果を出したい方にはピッタリの職場です。
新卒や第二新卒の方も大歓迎ですので、ぜひ私たちと一緒に成長していきましょう。

スキル・資格

◆必須条件:

・海上輸送業界での営業経験がある方

◆求める人物像:

・ベンチャー企業で新しいことに挑戦したい方
・自分の成長を求めている方
・自分の力で仕事の成果を出したいと考えている方
・お客様との信頼関係を築くことが得意で、コミュニケーション力に自信がある方
・お客様との会食や仕事の場での交流を大切にできる方

※決まった枠の中で働くより、自分の裁量で仕事を進めたい方に向いています。

会社説明