



【技術営業/将来のマネージャー候補】大規模建築に多数関与

募集職種

採用企業名

ペリー・ジャパン株式会社

求人ID

1491146

業種

その他（不動産・土木建設）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

半蔵門線、 水天宮前駅

給与

600万円～750万円

勤務時間

09:00～18:00（所定労働時間8時間）

休日・休暇

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

更新日

2024年08月29日 14:58

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・ 新規顧客獲得と技術営業活動を担当
- ・ 入社後1年間はカスタマーサービスで学ぶ
- ・ 専門知識不要、製品提案はカタログ利用

『あべのハルカス』/東京豊洲の『新魚市場』/震災復興事業での高速道路の橋脚工事/大型物件を中心に施工実績を増やしています。

今後首都圏に於ける各再開発事業、並びに全国各地の大型土木物件獲得を中心に事業を展開して行く計画です。

仕事の内容

当社はドイツに本社を置く建設資材（システム型枠・足場・支保工）の製造・レンタル・販売会社です。
今回、技術営業の将来の幹部候補を募集いたします。

【入社後】

入社最低1年間はカスタマーサービス部門に所属していただき、上司や他社員からの指導の下で業務を通じ商品、業務プロセス、顧客連携、見積りの作成方法など学んでいただきます。
その後、各営業部に所属して技術営業として活動していただきます。

《営業仕事内容》

新規顧客獲得営業をお任せします。
技術部門へのパスアップをしていただくので専門的な知識は必要はないです。
製品カタログを見せて顧客へ提案を行います。顧客リストがあるので飛び込みや荷電はありません。

【採用背景】

売り上げは出せているものの、将来的なマーケットシェアを獲得するために人員増員するため。
既存顧客だけではなく、新規顧客の獲得にも今後取り組みたい。
また、組織転換期であるため将来的に管理職として活躍いただくことを想定しての採用です。

配属先情報

一気通貫で自分の発想で営業アプローチできます。
ゼネコンや国土交通省などプロ相手に仕事できるためスキルアップ可能です。

スキル・資格

【必須】

- ・ 機械・資材の販売経験
- ・ 英語中級※ドイツ本社とのMTGあり

【歓迎】

- ・ ゼネコン・施工管理経験者

【資格】

- ・ 第一種運転免許普通自動車

雇用形態

正社員
試用期間：有（6ヶ月）

年収

想定年収600万円～750万円
月給制
月給 ¥458,000～¥541,000 基本給 ¥374,363～¥442,156 固定残業代 ¥83,637～¥98,844を含む
/月
賞与実績:年1回

勤務地

本社：東京都中央区日本橋箱崎町31-4ONEST箱崎ビル
最寄駅：東京メトロ半蔵門線 水天宮前駅 徒歩2分
敷地内禁煙（屋外喫煙可能場所あり）
転勤：無し

勤務時間

09:00～18:00（所定労働時間8時間）
休憩：60分
残業：有
備考：固定残業代の相当時間：30.0時間/月

休日休暇

休日：123日（内訳） 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 その他（）
有給休暇：有（13～20日）（初年度は入社月により最大13日付与）

手当/福利厚生

- ・ 【諸手当】 通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過別途支給）
- ・ 【退職金】 無
- ・ 【社会保険】 健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
- ・ 【寮・社宅】 無

選考内容

面接回数：2回程度（目安）
筆記試験：無
採用人数：1名
