



【東京】IT法人営業 ※英語力を活かせる／インド本社の外資系企業／グローバルに活躍したい方歓迎

自動車、エンジニアリング、デジタルサービス分野における営業管理戦略のご経験歓迎！

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社 バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ (BRS)

採用企業名

JN-082024-172110

求人ID

1491012

部署名

営業

業種

その他

雇用形態

契約

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off a week

更新日

2024年11月12日 06:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容：

- 既存顧客のフォロー（定期訪問・顧客ニーズの把握）
- 新規顧客の獲得（案件サイトの確認・応募、訪問営業）
- 各種イベントの企画・開催

- 開発本部との連携（新規案件のつなぎ、顧客情報のエンジニアへのフィードバック）
- 提案書/RFPレスポンスの作成、交渉、MSA、クライアントとの契約を推進
- 必要に応じて、既存顧客に対する営業活動においてアカウントマネジメントチームをサポートいただきます。

■選考フロー：

面接はTeamsにて実施致します。

スキル・資格

必須要件

- 自動車、エンジニアリング、デジタルサービス分野における営業管理戦略のご経験
 - サービス・アウトソーシング・モデルの販売のご経験
 - 損益（P&L）管理が得意で、プロジェクト管理イニシアチブの専門知識をお持ちの方
 - TOEIC600点以上
 - JLPT N2以上の日本語能力
-

会社説明

同社はアウトソーシング・サービス等の事業を行っております。