



ITセールス（SES営業）

募集職種

人材紹介会社
株式会社NEX-GEN

求人ID
1490918

業種
ソフトウェア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
都営新宿線、 岩本町駅

給与
400万円 ~ 700万円

勤務時間
9:30~18:30(昼食時間12時~13時の1h)

休日・休暇
年間休日120日以上

更新日
2025年01月20日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

- 【ポジションの魅力】
- ◇目標達成に応じてインセンティブを支給！
 - ◇最新技術を活用した製品の取り扱い・販売など、幅広い業務に携われるため、自身の価値向上につながります！

◇日本国内だけでなくインドなどグローバルな視点で価値を実感できるため、成約時の達成感は大い！

【業務内容】

- ・ITエンジニア派遣（SES）営業、ソリューション営業
- ・営業企画、マーケティング、営業企画または新規顧客開拓
- ・顧客企業との折衝・調整業務（社内・社外エンジニアとの連携）
- ・チームマネジメント

（業務例）：業務委託契約ベースでの当社エンジニア社員の提案、
受託案件に関する提案（見積）サポート等

【活かせる能力・経験】

- ・営業経験
- ・マネジメント経験
- ・システム開発経験
- ・ビジネス英語

【社風】

- ・フラットで風通しの良い社風です。
- ・定期的に食事会や懇親会を開催しています。
- ・日本語が堪能なインド人を中心に、ブラジルや中国など他国のメンバーと交流できます。

【今後の事業展開】

優良案件の獲得や受託開発案件の増加などにより、事業拡大を目指します。背景としては、インド法人を拠点にオフショア開発を行い、ハイレベルなエンジニアと連携して取り組んでいきます。

【受動喫煙防止対策】

屋内禁煙（喫煙室あり）

スキル・資格

必須要件

- ・営業経験（IT未経験でも可）
- ・日本語流暢(N1)レベル以上
- ・英語ビジネスレベル以上（日本人の場合は考慮可）

歓迎要件

- ・マネジメント経験
- ・システム開発経験

※ 学歴不問・年齢不問・国籍不問！

会社説明