



カスタマーサクセス（既存顧客営業）日英サポート担当| 外資系企業の『はたらくをよくする®』を支援！

業界不問！法人営業経験・英語力活かせる / 働き方・WLBを重視する方必見！

#### 募集職種

#### 採用企業名

ピースマインド株式会社

#### 求人ID

1490915

#### 部署名

カスタマーサクセス部グローバルグループ

#### 業種

その他（サービス）

#### 会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

#### 外国人の割合

（ほぼ）全員日本人

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

#### 最寄駅

銀座線、 銀座駅

#### 給与

450万円～550万円

#### 勤務時間

9:00～18:00（実働8時間）

#### 休日・休暇

週休2日（土、日）、祝日、年末年始、ウェルネス休暇、パースデー休暇、ウェルネス休暇（任意取得可の特別有給休暇）

#### 更新日

2024年08月21日 09:39

#### 応募必要条件

#### 職務経験

1年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率: 50%程度）

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

”はたらく場所や国籍を問わず、自分らしく活躍できる職場環境づくりのサポート”

弊社は会社の働く環境に目を向け、EAP(従業員支援プログラム)やストレスチェック、休職・復職支援などの専門サービスを提供しております。

弊社の理念である「はたらくをよくする®」ため、約1,400社の国内外の有数の企業にサービスを提供し、1998年の創業以来、日本・アジア地域における従業員支援サービスのパイオニア企業として活動しており、外資系企業のサポートに関しては国内トップシェアを誇っております。

今回は外資系・グローバル企業様の課題解決に取り組む、日英カスタマーサクセスのポジションを募集しております。

### <業務内容>

- ・法人（外資系企業含む）既存顧客への営業/アカウントマネジメント（カスタマーサクセス）
- ・サービス導入、運用管理・社内調整（複数部門との調整）
- ・サービス活用関連の資料作成
- ・人事部門担当者・経営者へのプレゼンテーション
- ・新規導入顧客への営業的コミュニケーション・ストレスチェックデータの分析結果をもとにした、課題解決のための施策立案や提案

★カスタマーサクセス部グローバルビジネスチームのインタビュー記事も併せてご確認ください。  
<https://note.com/peacemind/n/n77426e6516db>

## スキル・資格

### <応募要件>

【必須】

- ・法人営業（BtoB）経験1年以上
- ・ビジネスレベルの英語力

【歓迎】

- ・人事総務への営業経験
- ・再委託・再々委託等提携営業経験
- ・ビジネスアプリケーションの使い分け
- ・TOEIC 800点もしくは同等レベル以上または英語ビジネスコミュニケーション経験
- ・Excel、PowerPoint、Wordでの資料作成経験
- ・Salesforce、Slack等のビジネスアプリケーションの使用経験

### <求める人物像>

- ・外資系企業の組織構造への理解がある、または興味関心のある方
- ・働く人の支援・働く環境の改善に貢献したい方
- ・マルチタスクに対応できる方
- ・様々な業界への深耕営業に関心のある方

勤務地：東京本社（オフィス勤務・在宅勤務併用）

勤務時間： 9:00～18:00（1日8時間勤務）

給与見直し： 評価に基づき原則として年1回実施

賞与： 実績 年2回 ※会社業績、本人実績による）

諸手当： 通勤手当（月額上限25,000円）、時間外労働手当、在宅勤務手当、通信費手当等

休日・休暇：完全週休2日制（土・日）

有休付与（取得率80%）、祝日、年末年始、ウエルネス休暇、バースデー休暇、慶弔休暇等

福利厚生：

- ・社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）
- ・ビル敷地内全面禁煙・教育補助費
- ・退職金制度あり（定年65歳）
- ・育休取得率100%、復職率100%
- ・時短勤務応相談（育休などから復帰される方の応募も大歓迎です）

## 会社説明