

MMJ Network

For Your Career



【関東担当】自動車潤滑油営業職を大募集!! 【英国の有名外資ケミカル企業】 ※業界未経験大歓迎

世界的オイルメジャーグループの日本法人（上場企業）がチャレンジ精神ある方を募集

募集職種

人材紹介会社

MMJ Network

採用企業名

英国の有名外資ケミカル企業

求人ID

1490896

部署名

自動車用潤滑油B2C事業部近畿支社

業種

化学・素材

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 品川区

最寄駅

山手線、大崎駅

給与

500万円 ~ 750万円

勤務時間

9:00 - 17:00 ※お客様のところに直行直帰勤務となります。

休日・休暇

土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

更新日

2024年11月11日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

英国のオイルメジャーの日本法人（メーカー）として各種潤滑油・ケミカル品等の製造・販売を事業としている「東京証券取引所の上場企業」が、欠員募集で営業職を募集しております。

◆ 仕事内容 ◆

オートバックス、イエローハットをはじめ、全国主要のカーショップおよびホームセンター、またディーラーに対して営業活動を行っていただきます。

セールスは担当エリアの目標数値を達成することが求められ、各エリアの支店長へレポートを行います。セールスプラン達成に向けて、マーケティング、CSU（Customer Support Unit）およびその他部門と連携を図りながら、業務を遂行いただきます。

新規開拓営業もございますが、基本的にはルート営業となります。

- ・ HSE（衛生・安全・セキュリティ・環境の略語）の遵守（特に安全運転）
- ・ 年間販売計画の立案、担当エリアの年間目標売り上げの達成
- ・ カーショップ、ホームセンターとのリレーションの構築を通じたインスタシアの拡大
- ・ マーケティングチームと協力しながら、新たな製品やサービスの提案
- ・ 社内規程および BPコンプライアンス基準の遵守

・ 顧客：カーショップ（FC本部・店舗）、ホームセンターやディスカウントストア（本部・店舗）、代理店が対象となります。

※勤務地は、関東地区・中部地区の一部（静岡、山梨、長野、新潟）⇒担当エリアは住居やエリアの戦略などにより決定されます。

スキル・資格

● 必須条件 ●

- ・ コンシューマー、（FMCG一般消費財）分野での営業経験
- ・ 戦略的思考（斬新的なアイデアでの顧客開拓等）
- ・ 高いコミュニケーションおよび交渉能力
- ・ 社内外とのネットワーキング構築力

会社説明