



化学品の営業（モノマー/フッ素化合物）@東京本社

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1490730

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～650万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度16日1か月目から【休日】完全週休二日制 土日、祝日、創立記念日（5/1）、5/2、年末年始、誕生日月...

更新日

2024年08月15日 15:34

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2246514】

【仕事の内容】

同社エレクトロニクス&イメージング営業部にてモノマー/フッ素化合物の営業をご担当いただきます。

まずは、製品知識、デリバリー、製品拡販、代金回収などの一連の営業スキームを習得いただき、製品担当として営業活動に従事いただきます。

ゆくゆくはロジカルな思考で中/長期的な営業戦略を立案、実行いただくとともに、全世界ビジネスの拡販推進に貢献していただくことを期待しております。

スキル・資格

■必須：

- ・ 海外顧客との情報交換や交渉が可能な英語力（TOEIC600点以上）
- ・ 営業や研究のご経験（3年以上）
- ・ Excel、Word、PowerPointのPCスキル
- ・ 高いコミュニケーションスキルを持ち、会社内外に意向を伝えられる方

■歓迎：

- ・ 明朗で指示された業務に前向きに取り組む姿勢をお持ちの方
- ・ 収益構造解析に関する知識をお持ちの方
- ・ 調査能力（原料背景、競合技術など）をお持ちの方
- ・ Salesforce、SAPシステムソフト経験者

会社説明

ご紹介時にご案内いたします