



中国ECデータサービス事業の要！エンタープライズ営業責任者候補 | リモート/フレックス

募集職種

採用企業名

株式会社Nint

求人ID

1490416

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1000万円

勤務時間

フレックスタイム制 (標準労働時間: 1日8時間、コアタイム: 12~16時)

休日・休暇

・完全週休2日制 (土日)、祝祭日、夏季休日、年末年始、慶弔休暇 (年間休日125日) ・有給 (半年後から付与)

更新日

2024年10月17日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語: 北京語 - 日常会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■ミッション

上海のクロスボーダー部門と密にコミュニケーションを取り、中国ECデータサービス事業の重要機能であるエンタープラ

イズ営業を担っていただきます。

中国ECに進出しているの日本のエンタープライズ企業のリード獲得、商談機会の創出から提案～受注、アカウントプラン（個社に対する営業戦略、サービスの利用拡大までの全てのプロセスにおいて、エンタープライズ攻略のための戦略プランニング～提案営業など、業務内容は多岐に渡ります。

クライアントごとに異なる課題に向き合いながら、データソリューションを通じて、解決のために伴走するコンサルティング要素の強い営業ポジションです。

セールスマーケティングに関しては、担当1名をマネジメントしながら推進いただきます。

■主な業務内容

- エンタープライズ向けの新規開拓、提案営業
- ECデータソリューションの提案営業
- 既存顧客へのカスタマーサクセス(システム活用促進、データ活用支援)
- 既存営業(契約拡大、アップセル、クロスセル)
- セールスマーケティング(セミナー運用、コンテンツ作成、企画立案) ※メンバーマネジメント

■関わりの強い部門

- 上海 クロスボーダー部門
- 日本 マーケティング部門

■Nintのクロスボーダー事業の特徴・やりがい

- 日中の経営直下のクロスボーダー事業の立ち上げフェーズ～拡大への参画
- 日中グループ共同で展開する事業・チームであるクロスボーダー事業の少数精鋭メンバーとして携わっていただけます
- クロスボーダー事業では、中国企業の日本進出の支援、東南アジアなどの新興国における事業展開など取り組みを開始しているので複数のPJに関わったり、事業開発の機会がございます。

■EC市場のビッグデータを駆使した販売支援ができる

中国EC市場において、ECデータ分析ツールのパイオニアとしての実績をもち、また、高精度のデータを保有しています。世界最大のEC市場を開拓する日本企業様に対して、データを駆使して、お客様の販売戦略や、さらには経営戦略に寄与する支援ができます。

※変更の範囲：会社の定める業務

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- 中国語（日常会話以上のレベル）
- 法人向けの営業経験(大手・中堅)
- セールスマーケティング(セミナー運用、コンテンツ作成、リード獲得施策の企画立案)の業務経験
- 中国EC or 日本ECビジネスの経験(運営、支援のいずれか)
- データに基づく戦略立案、業務改善、アクションの経験
- EXCELスキル(Pivot+VLOOKUPが使えるレベル)、資料作成スキル(PPT作成)

【歓迎 (WANT)】

- 代理店営業、アライアンスの経験、
- データビジネスに携わった経験
- ITベンチャー/スタートアップでの就業経験
- 新規事業立ち上げ/事業開発を主体的に担った事のある方
- BIツールの使用経験（Tableauなど）

【求める人物像】

- 弊社の理念に共感し、自ら考え責任をもって行動できる方
- チームワークに優れた方
- 変化が激しい業界でスピード感を持って仕事を進めることができる方
- 経験したことがない事象が発生した場合でも臆することなく挑戦し続けられる方
- 周りを巻き込んで、物事を進められる方
- ITベンチャー/スタートアップ耐性のある方
- 常に学び挑戦していける方
- これまで中国事業に関わってきた方で、中国のスピード感や躍動感、ビジネス推進力を思う存分発揮したい方

会社説明