



【AI×サステナビリティ | 若手活躍中】パートナーセールス | インセンティブ制度あり、ハイブリッド勤務

平均年齢31歳。急成長中のAI×サステナビリティ多国籍スタートアップ

募集職種

採用企業名

株式会社Recursive

求人ID

1490316

業種

その他 (IT・インターネット・ゲーム)

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線駅

給与

700万円 ~ 1000万円

勤務時間

スーパーフレックス制度 (コアタイムなし) 標準労働時間1日8H (休憩1H)

休日・休暇

完全週休2日制、祝日、冬季休暇、年次有給休暇 (入社後6ヶ月後に20日付与)、慶弔休暇、育児介護休業等

更新日

2024年09月13日 09:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

公用語は英語となります。

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- 当社ビジネスの窓口となり、パートナー企業の開拓から、事業提案を行う
- 当社の実績につながるクライアント候補を創出する
- 売上目標達成で大きなインセンティブあり
- ハイブリッド・ワーク&ワーク・ライフ・バランス

~~~~~ ポジション パートナーセールス

社会課題解決を目的とした革新的なAIサステナブルソリューションや弊社独自のテクノロジーをパートナー候補企業に説明し、契約締結から関係構築、最終的に成果を出す事にコミットできる方を求めています。パートナー企業のロイヤルティを維持するための施策も自ら立案していただける、主体的に動けるポジションになります。

主な業務内容は以下の通り

- パートナー候補企業の目標と目的を把握し、双方にとって公平な条件でパートナー契約を成立させる
- パートナー企業との定例MTGと適切なコミュニケーションを通じて、長期的な強い関係の構築
- パートナー企業からのフィードバックを集約し、PMとエンジニアに既存プロダクトの改善提案 など

【プロジェクト実績例】

- 住友林業、IHI社と地下水位予測システムを開発し、CO2排出や森林火災の抑制に成功
- 大手製薬会社、エネルギー会社、通信会社、広告会社等大手との多数の先端プロジェクト
- 電源インフラ共有会社と地球環境にやさしい電源供給に関する事業を推進 など

【当会社・メンバーの特徴】

■優秀な仲間と切磋琢磨してスキルアップが可能
国内外の連続起業家で数々の大企業のアドバイザーやコンサルティング経験があるCOOや大企業向けDX projectを手掛けてきたビジネスプロフェッショナルが多数在籍。
日々ともに議論し、コラボレーションする中で、コンサルタントやビジネスパーソンとして、さらなるスキルアップとコネクション強化が可能です。

■充実した福利厚生で多様な国籍とライフステージに対応◎
多様な社員の幸福実現のため、様々な福利厚生があります。
外国籍人材のためには、在留カードや就労ビザ取得支援サービスや無料で日本語レッスンを提供。
その他にもスキルアップ手当などもあり、社員一人一人の幸福実現に向け全力で取り組んでいます。

■多国籍な環境を体験できます◎
20ヶ国以上の国籍からなる社員で構成されるRecursive。
社内公用語は英語（日本語でのコミュニケーションもとれます）で、職場にしながら、ちょっとした異文化体験を味わえます。

組織体制

現メンバー：セールスチーム（現状3名体制：責任者1名、担当者2名）

雇用形態

契約期間：有期雇用（1年間） ※契約満了に伴い、無期雇用（正社員登用）への切り替えあり
試用期間：あり（6カ月）※条件等の変更はございません。

勤務地

本社 東京都渋谷区渋谷一丁目7番1号 渋谷S-6ビル 6階
在宅勤務について：在宅OK（ハイブリット勤務：週3回リモート/週2回出社）
【雇入れ時】会社の定める場所
【変更の範囲】会社の定める場所（リモート勤務を行う場所を含む）

給与

想定年収：700万～1000万(インセンティブ込み)
※経験・能力等考慮の上、規定により優遇
ストックオプション：今後CVCを受け入れ後あり(配布条件はあり)
給与改定：年1回（2月）
※但し会社の業績、または個人の成績により改定しない場合あり

就業時間

スーパーフレックス制度
※コアタイムなし
※標準労働時間1日8H
※休憩1H

休日休暇

完全週休2日制、祝日、冬季休暇、年次有給休暇（出社後6ヶ月後に20日付与）、慶弔休暇、育児介護休業等

制度・福利厚生

交通費支給：会社規定に基づき支給（上限月額30,000円まで）
社会保険完備：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険
受動喫煙防止措置：屋内禁煙（喫煙所あり）

福利厚生：

- ・出産・育児休暇（産休・育休取得実績あり）
 - ・介護休暇
 - ・ベビーシッタープログラム（育児サポートあり）
 - ・チームビルディング手当
 - ・スキルアップ手当
 - ・一時滞手当
 - ・ビザ申請サポート など
-

スキル・資格**応募必要条件**

- ・パートナーシップ営業経験3年以上
- ・言語レベル：日本語ネイティブ、英語日常会話レベル以上
- ・IT・ソフトウェア企業における営業経験
- ・サステナブルな社会への強い関心
- ・多様性のある職場で働いた経験または強い関心

歓迎条件

- ・パートナー企業開拓の戦略策定から、契約、構築まで0から経験がある
- ・パートナー活動においての戦略的・業務的レベルでの企画・管理経験
- ・優れたコミュニケーション能力、コンサルテーション能力、分析能力、ビジネス判断力

求める人物像

スタートアップ企業のため、安定志向の方ではなく、売上目標を達成すること熱意があり、挑戦的かつ能動的なの方が活躍し易いです。

選考プロセス

書類選考（日本語の履歴書・職務経歴書）→面接2回想定→内定
尚、選考はすべてオンラインで行います。

会社説明