



【営業担当】半導体製造装置・搬送機械メーカー向け部品商社 名古屋・大阪・福岡
日本語+韓国語 年収400~600万円

勤務地を選べる

募集職種

人材紹介会社
株式会社インディゴジャパン

採用企業名
半導体製造装置や搬送機械メーカー向けの製品・部品を取り扱う商社

求人ID
1489901

業種
専門商社

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
8時半~17時半

休日・休暇
完全週休二日制

更新日
2024年08月08日 15:17

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【業種】 商社

【雇用形態】 正社員

【勤務場所】 名古屋本社・大阪営業所・福岡営業所
※候補者様の希望に合わせて、勤務場所は柔軟に対応させていただきます。

【採用背景】 増員募集。

【採用人数】 福岡・名古屋・大阪で1名ずつ

【職種】 営業

【業務内容】

こちらの企業は、FA用センサやモーションコントロール関連製品を中心に取り扱う商社です。主に半導体製造装置や搬送装置向けの製品を扱っており、韓国製品以外にもドイツ製の商品等も取り扱っています。本社は30年以上前に韓国で設立され、5年前には日本法人を設立し、日本市場での販路拡大を図っています。

現在、韓国製品を中心としたラインアップと韓国市場で培った経験を活かし、幅広い顧客ニーズに応えることを目指しています。そのために日本での営業活動のメンバーを増員します。既存顧客や市場での成功事例を基にした水平展開や、韓国サプライヤーの日本市場参入をサポートし、日本市場での事業拡大を図ります。新規顧客開拓と既存顧客への深耕営業を担当します。

具体的な業務としては、

- ・ 既存顧客へのフォローアップ
- ・ 既存顧客に対する新アイテムの提案
- ・ 既存顧客様からの問い合わせ商材に応じた新アイテム探索・提案
- ・ 韓国や新規サプライヤーからの新製品提案に関する対応
- ・ 国内展示会出展社へのアプローチ ・ 韓国サプライヤー様との同行
- ・ HPからの問い合わせ等

※上記のような業務に従事して頂きます。入社最初は、既存顧客へのフォローアップから行い、担当を持つこととなりますが、ゆくゆくは新規顧客の開拓も行って頂くポジションです。

【勤務時間、休日】 8時半～17時半 勤務形態に関しては柔軟に対応させていただきます。
(状況に応じて在宅勤務等) 完全週休二日制

【給与】 400万円～600万円（年俸制）※経験に応じて応相談

スキル・資格

○ 必須スキル

- B to Bでの営業経験
- 社会人経験3年以上
- 日本語ビジネスレベル以上

○ 歓迎スキル

- FA用センサやモーションコントロール関連製品の取り扱い 経験
- 韓国語もしくは英語がビジネスレベル

○ 求めるマインド／人物像

- 自ら考え、課題を設定し行動できる
- コミュニケーション能力に優れている
- 努力する事を惜しまない
- チャレンジ精神がある

会社説明