



879【東京】注目の成長企業で働く！ガラス加工設備専門商社にて営業リーダー候補！◆
欧州への海外出張あり◎◆賞与あり◆フレ

＼年商30億円達成！／世界最先端の製品導入からメンテナンスまで自社で一貫対応！

募集職種

人材紹介会社

株式会社Jスタイルズ

求人ID

1489878

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

日本

給与

700万円～1000万円

勤務時間

◆所定労働時間・07時間30分 休憩60分 ◆フレックスタイム制：有 ◆コアタイム：有 ・11:00～15:00

休日・休暇

◆年間休日120日・完全週休二日制（土曜・日曜・祝日）・夏期休暇3日・年末年始休暇3日

更新日

2024年08月25日 20:34

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【お仕事内容】

国内外の仕入れ先とリレーションを築きながら、
ガラスや窓、建材などの大手メーカーに対して、
ガラス加工設備・資材の提案販売、価格交渉、納品をご担当いただきます

◆業務詳細

・国内営業活動：既存および新規顧客への営業

- ・海外メーカーへの発注：輸入依頼書の作成、輸入スケジュールの管理
- ・設備導入のプロジェクト管理
- ・国内顧客対応：納期連絡、製品不具合対応、問い合わせへの回答
- ・海外出張：単独での出張や海外展示会での顧客対応
- ・技術資料の翻訳：営業または技術資料の翻訳

◆◆年間休日120日

- ・完全週休二日制（土曜・日曜・祝日）
- ・夏期休暇3日
- ・年末年始休暇3日

【福利厚生】

- ・資格取得支援制度（全従業員利用可）
- ・研修支援制度（全従業員利用可）
- ・継続雇用制度(勤務延長)（全従業員利用可）

【制度補足】

研修支援制度/資格取得支援制度 ※条件あり

【海外出張（欧州）】

一度の出張で10日程の滞在があります。

欧州展示会での顧客アテンド/営業または技術資料の翻訳（半年に1回程度）

欧州企業へ商材についての情報収集、価格交渉、打合せなど（年2～3回）

業務の変更範囲は当社が定めます。

スキル・資格

〈必須条件〉

- ・英語スキル：TOEIC800点～
ビジネスコミュニケーションに問題なく対応できる方
基本的な会話やメールのやり取りが可能な方
- ・法人営業経験：有形商材の取り扱い経験、3年以上

〈歓迎条件〉

- ・チームマネジメントのご経験

〈企業の魅力〉

- ・加工設備と資材をセットで卸販売する商社です
総合的な提案とトータルサポートに携わっていただきます
- ・ガラス加工設備と資材をトータルで提案できるビジネスモデルにつき
窓やドアなどの建材メーカーや、大手ガラスメーカーから高い信頼を得ています！
クライアントとの関係性を構築しやすい環境です！！

会社説明