



通信半導体の営業（国内、グローバル顧客対応）※在宅可

営業の実務経験（目安5年以上）をお持ちの方必見です。

#### 募集職種

##### 人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社 バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ (BRS)

##### 採用企業名

Job-00272987

##### 求人ID

1489837

##### 部署名

該当部門

##### 業種

電気・電子・半導体

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区

##### 給与

750万円 ~ 1100万円

##### 休日・休暇

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

##### 更新日

2024年08月21日 00:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

流暢

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

専門学校卒

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### ■業務内容：

IoT向けLTE通信半導体の営業・マーケティング業務をご担当ください。

- ・マーケティング業務全般
- ・全体及び担当顧客向けの営業販売戦略の立案及び実行

- 商談受注後から量産までのお客様のフォローアップ
- 量産後のアフターフォロー（デリバリー対応・品質対応など）

■選考フロー：

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※面接回数は2～3回となります。

■給与補足：

経験に応じて要相談

賞与等は会社業績や個人評価等に応じて変動します。

---

## スキル・資格

必須条件：

- 営業の実務経験（目安5年以上）
- 英語でのコミュニケーション、意思疎通必須（メール、電話、会議／TOEIC700点以上）
- PowerPoint（プレゼン資料）のスキル、MSオフィス系（特にExcel 集計や表計算スキルがあることが望ましい）のスキル

歓迎条件：

- TOEIC800点以上

---

## 会社説明

同社は、半導体デバイス事業を展開している会社です。