



【インド求人！】日系機械商社×セールス&マーケティング

マネジメントに近い立場で働けるのが魅力！業界未経験の方でもチャレンジ可能！

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系専門商社

求人ID

1489515

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

300万円～400万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

8:30-17:30(Monday to Friday) ※第2・4土曜日 8:30～13:00出勤

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2024年08月06日 13:13

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★日系機械商社での法人営業の求人となります！英語での実務経験を通してご自身の成長を図ることができます。

★【業界経験不問】同社が培ってきた日系大手メーカーとのコネクションを駆使しながら、業界未経験の方でもでもチャレンジして頂けます！

ご活躍次第では本社採用の可能性もございますので、長期的なキャリアを目指し、就業することが可能です！

★勤務地は日本人も人気のエアグルガオンの為、安心して就業が可能です！

工作機械または付帯設備（切削工具等）の既存顧客向け対応、及び新規顧客開拓を担当して頂きます。少数精鋭の組織のため、営業・マーケティング戦略の策定やスタッフの採用・教育など幅広い業務にマネジメントに近い立場で働けるのが魅力のポジションです。

入社後はOJT研修を通して、業界知識について身に着けることが可能なため、業界未経験の方でも入社後に商材や同社でのビジネスについて学んで頂ける機会がございます。

北インド（デリーグルガオン）近郊地域における日系企業を中心とした顧客（主に日系自動車部品メーカー）に対して、工場内各種工作機械または切削工具等の営業業務をご担当いただきます。

- ・既存顧客への訪問、電話等による対応
- ・新規営業先の選定。訪問、電話等による拡販アプローチ
- ・見積書、顧客提案書の作成、プレゼンテーション
- ・受発注、納期管理
- ・未回収債権の督促、アフターフォロー
- ・インド人メンバーの指導サポート及び日本人マネジメントへの報告

スキル・資格

■必須となるスキル

- ・営業経験者、もしくはそれに準ずる顧客折衝経験などのご経験をお持ちの方
- ・日常会話レベル以上の英語力
- ・3年以上インドで長期的に就業する意欲
- ・国籍を問わず積極的な社内、社外コミュニケーションをとれる方

■追加であれば好ましいスキル

- ・ビジネスレベル以上の英語力をお持ちの方
- ・製造業領域での営業経験をお持ちの方
- ・経理関係の知識をお持ちの方
- ・商社orメーカーでの法人営業または機械設備に関するご経験

【求める人物像】

- ・自らの業務範囲を制限せず、向上心高く物事に取り組める

会社説明