



【インド求人！】大手日系広告代理店×インド事業拡大に向け、日系向けビジネスのキーマンとして活躍！

大手広告代理店×マーケティング！英語力も活かし、インド事業推進をお任せします！

募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系大手広告代理店インド法人

求人ID

1489351

業種

広告・PR

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

(ほぼ) 全員外国人

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

600万円～900万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

給与：歩合給込み

勤務時間

9:00-18:00

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2025年01月30日 00:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★日系大手広告代理店のインド法人にて日系向けビジネスのキーマンとして活躍ができます！

★インド拠点初の日本人として、同社のインド事業拡大に向けビジネスをリードしていただきます！

★広告代理店／マーケティングでの実務経験を存分に活かし、責任感のあるポジションで海外でご活躍いただけます！

★裁量権の高い環境で能動的かつ、積極的に案件の獲得～事業の推進に至るまで活躍いただける方を募集しております！

<業務内容>

同社のインド事業部門の拡大に向け、インド拠点初の日本人メンバーとして、主に在インドの日系顧客を対象に、現地企業や既存企業も一部含む開拓を行っていただきます。

- ・ LinkedInのような会社のソーシャル・ページに、各業界の関心に応じたコンテンツの投稿、提案
 - ・ RFPや入札など、営業に関する問い合わせサポート
 - ・ 顧客の初期立ち上げから契約締結、その他のサポート
 - ・ 獲得した顧客のプロジェクトに関し、定期的な関与・アドバイザーサポート
 - ・ CEO/MDと協力し、各エリアの戦略的方向性に沿った目標を作成し、収益目標達成に向けて動き、必要に応じてチームのサポートをする。
 - ・ 各エリアのリーダーと協力し、本部と各エリアの目標を一致させ、ナレッジバンクを作成・活用し、既存の関係や人脈をより発展させる
 - ・ インド全土で開催される日本フォーラムやネットワーキング・イベントに参加し、クレドを共有し、ビジネスリードを拡大させる
 - ・ 以下のようなKPI設定を推定
- 初回電話／メール件数
 - 継続的なアクション／販売への電話コンバージョンの割合
 - 問合せ／提案依頼に対する初回応答までの時間とアクション
 - サポートチームと相談しながら解決策の検討、実行をする時間とアクション（ウェブサイト、eDM、プレゼンテーションなど）
 - 成約

スキル・資格

<必須条件>

- ・ ネイティブレベルの日本語、ビジネスレベルの英語力
- ・ マーケティング会社で目安15年以上の経験（代理店経験があれば優遇）
- ・ デジタルマーケティング、ウェブサイト、ソーシャルメディアへの精通、知識
- ・ 柔軟にクロスマーケット、デュアルレポーティングラインで柔軟に働ける方
- ・ コミュニケーション能力
- ・ 問題解決力、対人関係スキル

<歓迎条件>

- ・ インドでの就業経験
- ・ 外国国籍の方との就業経験

会社説明