



大手物流企業及び流通企業への営業活動担当 ISZH021 022

いすゞ自動車株式会社での募集です。物流・受発注納品手配のご経験のある方は歓迎...

#### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

いすゞ自動車株式会社

#### 求人ID

1489014

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

神奈川県

#### 給与

500万円～750万円

#### 勤務時間

08:45～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制（会社指定カレンダーによる週...）

#### 更新日

2024年09月12日 00:00

#### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

【求人No NJB2219401】

【企業のミッション】

世界中の人々が豊かで安心して暮らせる社会の実現に向けて、イノベーションでカーボンニュートラル、CASE、デジタルトランスフォーメーション、物流業界の課題の解決に貢献していきます

【職務のミッション】

・大手法人顧客への拡販活動を通じた販売台数確保

【職務の内容】

- ・担当大手法人顧客への拡販活動と営業推進
- ・全国販売会社及び系列会社との協業
- ・顧客とのリレーション/関係構築・強化
- ・メンテナンスリース拡販
- ・顧客要望/ニーズといすゞ方針/方向性の整合
- ・カーボンニュートラル対応商品群の訴求（LNG/CNG、EV等）及び導入拡大
- ・稼働サポート（お客様の安定的な車両運行を系統的にサポート）提案の実践と定着

【職務の魅力】

大手顧客の要望は多岐にわたり、ISUZUグループの総力を使った対応が必要。  
そのグループ総力を強いリーダーシップで束ね、顧客の課題を解決し、信頼を得ることが魅力であり、醍醐味。

【入社後のキャリアパス】

- ・入社後、大手顧客への拡販活動及び、課題解決支援に従事
- ・その後、販売会社へのコンサルテーション業務（経営指導・業務支援・課題解決指導等）に従事
- ・30歳後半をめぐりにマネジメント登用（課長職）

---

## スキル・資格

【求める経験】

法人営業経験2年以上、PC基本スキル（Excel・Word・Power Point）

【求めるスキル】

普通自動車免許

【求める人物像】

目標達成へのこだわり、強い意欲がある人物  
結果にこだわりリーダーシップを発揮した経験が活かせる人物

---

## 会社説明

大型・中型・小型トラック、バス、自動車用ディーゼルエンジン、産業用ディーゼルエンジンの開発、製造、販売