



☆営業（車載電装材関連製品（断熱材、緩衝材、内圧調整材、シール材、両面テープなど）/東京・品川）

日東電工株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

日東電工株式会社

### 求人ID

1488905

### 業種

化学・素材

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～900万円

### 勤務時間

08:45～17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◎初年度 4～9月入社の方：16日 10～3月入社の方：8日 ◎2年目以降 弊社...

### 更新日

2024年08月01日 15:25

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2167299】

【担当製品】

■車載電装材関連製品（断熱材、緩衝材、内圧調整材、シール材、両面テープなど）

【職務内容】

■車載電装材関連製品（断熱材、緩衝材、内圧調整材、シール材、両面テープなど）の完成車メーカー、自動車部品メーカーへのスペックイン営業

## 【入社後まずお任せしたい業務】

■まずは車載電装関連製品の営業活動に参画、社内関連部署の方々と連携し、市場や顧客の動向の把握や自社の強みや3C状況の把握による事業機会の理解

## 【将来的にお任せしたい業務/キャリアパスのイメージ】

■1・3年：車載電装材領域への関連製品における顧客開拓、市場分析、新規ビジネス立ち上げなどを通じて営業スキルの向上。

■3～5年：担当領域の営業リーダーとして営業活動を牽引、および海外営業としての活躍も期待しています。

## 【業務のやりがい/アピールポイント】

■変化の大きいEV領域で、顧客の課題解決を通じて社会の課題解決を目指すし、新規ビジネス立ち上げおよび事業ポートフォリオ変革に貢献できる可能性のあるやりがいのある仕事です。

## 【出張（国内/海外）】

■国内出張は関東・名古屋方面を中心に2～4回/月、海外出張は状況に応じて1・2回/年

## 【テレワーク】

■上長と相談のうえ状況に応じて利用を検討

## 【フレックス勤務】

■コアレスフレックス制を導入しており、上長と相談の上、ご家庭のご事情、業務都合などに合わせ柔軟に利用しています。

## 【残業時間】

20・30時間/月

※ただし繁忙期は30～50時間/月

---

## スキル・資格

## 【必須（MUST）】

■完成車メーカーや自動車部品メーカーへの営業経験

※製品分野は不問

■日常会話レベル以上の英語力

## 【歓迎（WANT）】

■車載電装材関連の知識

■ビジネスレベルの英語力

---

## 会社説明

電子・電機材料、工業用テープ、産業用資材、包装材料、医療衛生材料の製造、販売