



建設機械の海外営業・マーケティング業務

東証一部 機械メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

東証一部 機械メーカー

求人ID

1488862

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

500万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 土曜日、日曜日、年末年始、夏季、GW、年次有給、...

更新日

2024年08月29日 21:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2093107】

建設機械製品の海外事業で北米豪、欧州市場を担当する。

- (1) 海外拠点からの受注予測、需要動向をもとに生産拠点と調整をおこない製品を供給する。
- (2) 市場・顧客からの新しいニーズや潜在需要を掘り起こし、技術部門とともに新製品開発をおこなう。
- (3) 現地販売ネットワーク強化のための販売店活動状況分析、教育資料提供をおこなう。

【具体的な仕事内容】

・入社直後は製販調整、製品資料（製品カタログ等）作成など、扱い製品や販売ネットワークについての詳細を理解するための業務に携わっていただきます。

- ・その後、本人の能力に応じて新製品開発、品揃え強化に関する業務への関与を増やしていきます。
- ・状況に応じて海外出張の機会を設け、現地販売会社、販売店、顧客訪問を通じて技術部門とともに製品サーベイをおこなっていただきます。

【仕事の進め方】

基本的には課長をトップとしたチームの中で、他のメンバーと協力しながらチームプレーで複数の業務（製販調整、製品開発、他）に同時並行で取り組んでもらいます。

接点の多い他部門としては、海外販社、技術部、製造部（生産管理課）、サービス部等が挙げられます。その中で当部門の役割としては、市場の新しいニーズの中から重要なものをいち早く見極め、関連部門を動かして企画立案、製品化することで顧客や販売ネットワークの満足を高めるところに尽きます。

【入社後のキャリアパス】

- ・海外販売会社への出向
- ・国内販売会社への出向
- ・建機事業推進部等、事業部内他部門への異動

※国内外を問わず異動・転勤の可能性が高いため、転勤不可の方はご遠慮ください。

【募集背景】

人員増強の手段として新卒採用も並行して進めるが、一方でチームで即戦力となり、また短期間で海外駐在交代要員にもなるようなキャリア採用者を必要としている。

スキル・資格

【学歴】大学卒以上

【語学】必須：ビジネス会話レベル（TOEIC750点相当）以上
※業務上、日常的に英語を使用するため（会議、電話、メール、資料作成等）

【必須】

- ・BtoBビジネス営業管理経験
- ・コミュニケーション能力（異文化コンピテンシー含む）、プレゼンテーション能力。

【歓迎】

- ・機械に触れるのが好きな方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします