



## IT戦略コンサルタント

大手BIG4総合コンサルティングファームでの募集です。戦略コンサルタントのご...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

大手BIG4総合コンサルティングファーム

#### 求人ID

1488770

#### 業種

監査・税理士法人

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円 ~ 2000万円

#### 勤務時間

09:30 ~ 17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 15日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始・法定休日：日曜日・法定外休日：土...

#### 更新日

2025年02月28日 02:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2102101】

#### ■業務内容

テクノロジー全領域に亘り、戦略策定から導入支援に至るまでの包括的なサービスを提供し、クライアントの競争力強化を支援いたします。

社会貢献を目指し、クライアントの業界・ビジネス課題を踏まえ、Technologyだけに偏ることない本質的な解決策をクライアントに提供することを本懐としております。

その中で、業界・ビジネス課題を解決する上での必要不可欠な絶えず進化するTechnologyを切り口に、そのベストプラクティスでクライアントの経営・ビジネス・業務課題に対処し、問題・課題解決を推進する支援を展開しております。

混沌とするビジネス環境の中での、サクセスロードマップの開拓／推進者として、クライアントビジネスを通してはもちろんの事、社会全体への貢献を成していきたいと志しております。

具体的業務支援項目

戦略立案・情報システム構想策定 / 経営可視化支援・IT投資管理 / DXプロジェクトマネジメント等  
経営・業務改革の実現支援 / コラボレーションプロジェクトに対するITプロフェッショナルとしての参画  
SME (Subject Matter Expert) 支援

その上で我々チームは以下の現在2つの切り口でクライアントへのアプローチを行っております。

(業務内容 General Technology Solutionとして)

多くの企業の経営課題となっているダイナミックに変化するビジネス環境への経営対応に対して、Technologyからの目線だけではなく、Technologyを知る者だから可能な経営・ビジネス・業務課題解決方法を提示・提案し解決支援に結び付けることにフォーカスしております。一例としてはBizX/DXへの取組としての、如何に効果を最大化し、如何に早く効果を経営にリターンできるかの命題に対し、Technologyは持つものから利用する物へのトレンドチェンジを含め、現在LCDP (low code development platform) を一つのオフアリングスタイルとして、既成概念を超える成果達成／スピード感での変革支援などを行っております。

また別に、現在以下のようなテーマを切り口に、社会／企業の経営／事業／業務課題の解決を行っております。

- ・ IBP (Integrated Business Planning) 経営/事業可視化・統合管理等
- ・ BPO (Business Process Outsourcing) Maneged Service Center 等
- ・ BPM (Business Process Management) BizWF / Saas 等
- ・ RPA (Robotic Process Automation)
- ・ BC (Business Cloud)

(業務内容 HR Technology Solutionとして)

すべての企業で、事業・ビジネス・DXすべてに対する基本要素となるHR (人事) のビジネス・業務課題に対し、即効性・具体性のある我々のオフアリングとして、特別に注力しHR Technology Solutionをフォーカス事業として以下のようにクライアントに支援提供しております。

広告、自動車、運送など幅広い業界に対して、HR関連システムの導入だけではなく、働き方改革の実現、人事戦略の実行、情報活用的高度化 (ピープルアナリティクス) /可視化の支援を行っています。また、HRシステム・データをキーにシステム全体像を把握し、各クライアントのシステムの専門家となることで、CIOのパートナーとして、IT戦略立案、IT投資計画策定、ITプロジェクト計画策定などにとどまらず経営戦略等上流の課題に対する支援にも取り組んでおります。

HR Technology Solution活用から、ヒトがモチベーション高く働ける環境を構築し、労働生産性を高めるモデルケースを構築し、世界を代表するクライアントをいくつも世に送り出すことを最終目標としています。

- ・ HRSolution COMPANY/OBIC 7 /Positive/TS/  
SAP HR/SuccessFactors/タレントパレット 等
- (業務内容 Digital Marketing Sales operationとして)

昨今、顧客の購買行動が大きく変化しており、それに応じて企業側のマーケティングやセールスの手法も大きな変化を求められています。これまでのマスでのマーケティングから、one to oneのマーケティングに。オフラインでの対面をベースにしたセールス活動からデジタルを活用したセールス活動に。それらにより、マーケティングとセールスの垣根がなくなり、従来におけるマーケティングからセールスまで一貫通貫で考えていく必要が出てきています。顧客データの一元管理、デジタルタッチポイントの拡充、BPOを含めた運用体制の再構築など企業が検討すべきアジェンダは多岐にわたります。これらに対し、私たちはTechnologyとOperationの双方の専門家として企業のこれからのモノの売り方への変革を支えています。

## スキル・資格

コンサルティングファーム、システムインテグレーター、事業会社において以下のうちいずれかの経験を有すること

- \*事業会社の経営企画・IT企画部門で上記相当のご経験をお持ちの方も歓迎いたします
- ・ IT戦略立案、IT投資計画策定、ITプロジェクト計画立案、システムアーキテクチャ構想策定に関する実務経験
- ・ IT開発プロジェクトにおける要件定義からリリース、運用までのシステムライフサイクルを通じた経験
- ・ IT関連プロジェクトにおけるPM、リーダー経験

(マネージャー以上に求める経験) ※どれかに該当すれば可  
—PMとして、システム導入の上流から下流までの一通りの経験  
—マルチベンダー管理などの大規模プロジェクトのPM/PMO経験  
—業務改善/SSC集約/グループ展開を伴うシステム導入を主導した経験

- 自社内やクライアントと、Technologyを活用したビジネス/サービスを立ち上げた経験
- ITソリューション/コンサルティングの営業・事業開発のご経験者
- ITコンサルティングご経験者（クライアントとしてコンサルティングファーム利用のご経験も含む）の方

（シニアコンサルタント/コンサルタントに求める経験）

- ・クライアントとのコミュニケーション経験（PD、営業、要件定義ヒアリング、プロジェクト定例 等）
- ・業務改善/SSC集約/グループ展開を伴うシステム導入経験
- ・論理的思考能力をお持ちの方

【歓迎経験】

以下のいずれかの実務経験を有する方

- ・人事給与/会計領域のTechnology Solution（パッケージ、SaaS含む）導入経験された方（クライアントサイドとしての導入経験も可）
- ・LCDP（low code development platform）等のプロダクトでの、業務改革・導入支援を経験された方
- ・ITコンサルティング（他ファームよりの）フィールドチェンジをお考えの方
- ・英語を用いた業務経験をお持ちの方

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします