



グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【営業・マーケティング】ソニー製モバイル向け半導体の営業担当（グローバル顧客対応）＜東京 品川＞ DS2019A

ソニーセミコンダクタソリューションズ株式会社での募集です。法人営業（その他）...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ソニーセミコンダクタソリューションズ株式会社

求人ID

1488680

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 17日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 年末年始

更新日

2024年09月12日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2217019】

【リーダー/担当者】ソニー製半導体のメインデバイスであるモバイルイメージセンサーの営業・マーケティングポジション。US顧客をメインに顧客需要の見極め、営業アプローチの策定及び実行、価格設定、製販管理まで幅広くご担当いただきます。デバイス製品の営業・販売経験、グローバル顧客対応経験がある方大歓迎。

■組織の役割

ソニー製半導体デバイスの営業部門における、US向けモバイルイメージセンサーの営業・マーケティングを担当頂きます。社内の商品開発、量産といったステークホルダーとコミュニケーションを取りながら、顧客のフロントラインとして技

術と製造、人を繋ぐ重要な役割です。

<https://www.sony semicon.com/ja/>

■担当予定の業務内容

モバイルイメージセンサーの営業およびマーケティング業務全般

- ・ 顧客戦略の立案 & 実行
- ・ 価格設定
- ・ 商談受注後から量産までのフォローアップ
- ・ 量産後のアフターフォロー（デリバリー対応・品質クレーム対応など）

■想定ポジション

- ・ 顧客担当（自律的に業務遂行できるレベル）

■職場雰囲気

ソニー半導体事業の営業部門は中途採用者も多く、ソニーグループ内、部門、部内でも自由闊達に議論がなされ、年齢・役職の垣根を越えてコミュニケーションが可能な環境です。チームで動きながら、自律的に業務を行える環境が整っています。

■描けるキャリアパス

営業・マーケティング担当としてスマートフォン向けイメージセンサー領域における最先端の市場・顧客の知見を積み上げることが出来ます。特に社外クライアントは国内外問わずマーケットにおける大手企業が中心であり、ソニーの技術力・高い専門性に裏打ちされたデバイスを強みに、大きなスケールでの交渉経験を身に着けられます。社内では製造を担う拠点の担当者や、商品企画・技術開発を担う事業部などステークホルダーとのコミュニケーションを日々行うため、コミュニケーション力・交渉力・半導体製造及びサプライチェーンの知見並びに半導体マーケティングの実務経験を高められる環境です。社内外のステークホルダーとのコミュニケーションは英語を多用し、若手から海外営業拠点への赴任機会が多くあります。

スキル・資格

- ・ 営業の実務経験（目安5～7年以上）
- ・ 海外クライアントとの英語でのコミュニケーション（メール、電話、会議）
- ・ MSオフィス系（特にExcel）のスキル

（ワードやエクセルの基本的な操作、エクセル関数やピボットテーブルなど集計や表計算スキルがあることが望ましい）

また、プレゼン資料を作成するパワーポイントのスキルも必須・幅広い社内ステークホルダーの意見の取りまとめることになるため、プロジェクトリードの経験あることが望ましい

- ・ チームリーダーとしての経験があるとより望ましい

会社説明

半導体関連製品と電子・電気機械器具の研究、開発、生産、販売事業、およびこれに関連、附帯する事業