



案件No.100572 海外営業（事業企画）

三菱自動車工業株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱自動車工業株式会社

求人ID

1488644

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～800万円

勤務時間

08:45～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 年末年始 GW、夏季休日等 ...

更新日

2024年08月15日 12:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2163044】

<部署の業務内容>

1. 各地域の事業戦略の確認・評価・最適化
2. 営業担当副社長が出席する会議資料の事前確認・評価
3. 各国市場や競合他社に関する調査・分析
4. 地域をまたがる共通事項・横通し事項の取りまとめ

<入社後の担当領域>

1. 上記1～4項を本部長以下の戦略担当メンバーと共に実施

2. 関連データの分析、説明資料作成

(営業担当副社長向けの説明資料や、副社長が使用する資料を作成いたします。資料は日・英で作成)

<仕事の面白み/やりがい>

- ・ 経営に近いところで、海外営業の戦略・中枢に関わることができる。
- ・ 世界各国の事業改善に協力し、全社のパフォーマンスに貢献していると感じられる。

<得られる知識・経験、成長できる点>

- ・ 商品、マーケティング、計数など複数の要素をどの様に統合し戦略を策定するか、有効な戦略が策定されるプロセスを知ることができる。
- ・ 台数、損益、販売戦略など事業計画に関することを幅広く習得できる。
- ・ 商品、マーケティング、ネットワークに関する事項にも触れられる。

<経験を積んだ後のキャリアパス>

- ・ 同本部内の他部署 (計画管理部署、商品計画部署、マーケティング戦略部署など)
- ・ 地域担当の営業本部での子会社管理、事業管理

上記の異動、あるいは海外駐在が主流であるが、アフターセールス部門、国内営業部門やコーポレート部門への異動も有り得る。

特に、海外営業～アフターセールスは一連のバリューチェーンであるため、海外営業とアフターセールスの部門間での戦略的なローテーション制度を導入しています。

※出張 有 : 国内・海外 (新型コロナウイルスの影響による)

※将来的に海外駐在員となる可能性もあります

スキル・資格

<必須要件>

- ・ TOEIC700点以上 (読み書き・資料作成での使用がメイン。会話レベルは応相談)
- ・ 普通運転免許
- ・ 製造業での事業企画、事業管理経験3年以上
- ・ 論理的思考ができて、物事に対する理解力・理解したことを表現する力が高いこと、細かい部分にも拘った仕事ができること
- ・ 新しいことを受け入れて取り組めるフレキシビリティがあること (機能強化のための新たなポジションの為、前例踏襲ではなく、新たな視点で考えられること。領域に拘らずチャレンジする姿勢があること。)
- ・ Excel/Power Point (中級)

<歓迎要件>

- ・ 完成車メーカーまたは海外販売代理店での企画経験

会社説明

自動車及びその構成部品の開発、設計、製造、組立、売買、輸出入、その他の取引業