



半導体製造装置 国内法人営業担当（海外営業担当/駐在員候補）

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズでの募集です。 法人営業（...

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズ

### 求人ID

1488595

### 業種

機械

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

600万円 ~ 900万円

### 勤務時間

09:00 ~ 17:45

### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 23日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年間有給休暇は、入...

### 更新日

2024年11月07日 01:00

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2107871】

今後継続して市場拡大が望まれる半導体製造装置産業において、チームで協働し、顧客が目指すビジョン実現に向けて最適な提案を行っていただきます。顧客の要望を的確に捉え、社内のあらゆる関係者と連携しながら顧客利益の最大化に貢献することで、当社の更なるビジネス拡大に寄与できるお仕事です。また将来的には海外駐在の可能性があり、グローバルなキャリアステップを経験することもできます。

### ■職務の概要

大手半導体メーカーを担当し、社内の技術・製造部門およびフィールドサービス部門と連携しながら顧客のデバイス開発段階でのスペックイン活動を実施いただきます。

また、当該活動をベースにした顧客投資案件に伴う装置納入に関わる価格・納期等の諸条件の折衝業務、受注・売上管理、

および海外現地法人への支援活動を行うことで、当社のビジネス全体をリードいただきます。

■組織のミッション

・顧客の要望を的確に捉え、社内のあらゆる関係者と連携しながら顧客利益の最大化に貢献すること。

■業務内容の詳細

- ・顧客要求を的確に把握し、技術部門と連携して顧客事業に貢献する技術・装置の提案。
- ・新規ビジネスエリアへの入り込みや更なる生産性向上を狙った新製品などのプロモーション。
- ・顧客投資案件に伴う装置納入に関わる価格・納期等の諸条件の折衝。
- ・国内顧客との折衝もしくは、海外事業所駐在者、現地法人ローカル社員への支援
- ・上記に伴う社内調整。

---

## スキル・資格

【職種/業界経験】

■必須経験

・半導体関係の製造業、産業用機械、電気電子部品等の業界における営業経験（3年以上）

【求める経験・能力・スキル】

- ・顧客との信頼関係を構築・維持しつつコミュニケーションおよび交渉ができる方
- ・社内外の関係者の利害・関係性を理解した上で効果的に協働し、調整・交渉ができる方

---

## 会社説明

半導体製造装置の製造・販売