



## 【AI・DX推進】営業管理システムプロジェクトリーダー&lt;東京本部&gt;

ミネベアミツミ株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験の...

## 募集職種

## 人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

## 採用企業名

ミネベアミツミ株式会社

## 求人ID

1488160

## 業種

電気・電子・半導体

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

750万円～1100万円

## 勤務時間

08:45～17:30

## 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土日 祝日 GW 夏季休暇 年...

## 更新日

2025年01月17日 00:00

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2145212】

【職務内容】

ミネベアミツミグループのDX（デジタル・トランスフォーメーション）を強化するために、「AI・DX推進部門」が2020年に新設されました。

ご入社後は、サービスインを控えている各種プロジェクトに参画いただき、既存メンバーとともにグループ内への展開および推進に寄っていただきたいと考えております。

ご経験をふまえ、下記いずれかのプロジェクトをご担当いただく予定です。

●具体的な仕事内容：

- 【営業管理システム】リーダー  
～営業業務改革を支援するシステムの開発、導入、および運用～
- ・ 国内拠点、海外拠点への社内展開
  - ・ 価値検証（PoC）の実施と評価
  - ・ 機能要件に基づくSFA構築（ベンダー管理と機能要件の充足）
  - ・ 社内向け説明資料の作成
- 

## スキル・資格

### 【必須経験・スキル】

#### 「営業管理システム」 / リーダー

- ・ プロジェクトマネジメントの経験
- ・ 営業管理システム（SFA）の構築・運用経験
- ・ 英語の使用経験（英語を用いた打合せ、メール等）

### 【歓迎経験・スキル】

#### 「営業管理システム」 / プロジェクト・リーダー

- ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM アプリケーションビルダー
  - ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM デベロッパー
  - ・ SALESFORCE 認定 DATA アーキテクト
  - ・ PMP、等保持
  - ・ プレゼンテーションを用いて経営層への提案を行った経験
- 

## 会社説明

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業