



## 【800～1000万円】 Aftermarket Outside Sales Manager

IMIジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

IMIジャパン株式会社

#### 求人ID

1488121

#### 業種

機械

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

兵庫県

#### 給与

800万円～1000万円

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◆入社1年目 2月末日までのご入社 : 12日 4月末日までのご入社 : ...

#### 更新日

2024年11月22日 00:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

専門学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2191344】

産業用バルブ（発電用制御弁、石油・ガス並びに化学プラント用制御弁、高温・高圧制御弁など）を扱う当社にて、アフターセールス領域の営業マネージャーをお任せします。

【主な業務】

- ・ チームメンバーの管理
- ・ 顧客管理と受注の最大化

- ・ 営業活動、年間の活動全体のスケジューリング
- ・ トラブルシューティング、クレーム処理対応 等
- ・ 本社およびグループ拠点へのレポート

【求められる製品と技術の知識】

- ・ バルブの種類、材料、表面処理、バルブの機能、ポジショナー、アクチュエーターに関する知見
- ・ 発電所（石炭火力、複合サイクル、複合熱と電力など）などのアプリケーションの理解

---

## スキル・資格

【必須条件】

- ・ 産業機械・プラント等のメーカーでの技術営業経験者（重工業顧客の対応経験）
- ・ 管理職経験

【歓迎条件】

- ・ バタフライ弁（バルブ）の技術ノウハウ・知識・経験が豊富で精通している方

---

## 会社説明

■火力・原子力発電用制御弁、各種石油、ガス並びに化学プラント用制御弁、高温・高圧制御弁、汎用型制御弁、減温器、蒸気変換弁、空気式ドライブユニット、各種制御装置等の輸出入・国内販売、設計、開発並びに諸技術サービス