



## 【800～1000万円】 Strategic Marketing Manager (After Sales Business)

外資重電メーカーでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

外資重電メーカー

#### 求人ID

1488119

#### 業種

ハードウエア

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

800万円～1000万円

#### 勤務時間

09:00～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 4ヶ月目から10日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末...

#### 更新日

2024年12月20日 02:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2240000】

We are looking for an experienced Strategic Marketing Manager (Commercial Excellence) to expand new service business and the development/execution of marketing strategy in Services Division in Japan.

The Strategic Marketing Manager (Commercial Excellence) mainly focus on Developing new services business including Digital Services to Japan market adapting the value proposition as needed and monitoring the success of the offers and the

marketing plan. He/she also takes the lead in building and executing Go to Market and installed base data marketing strategies.

#### Job details

Lead the new service business development.

Define the Go to Market / target account / channel and partnering strategies.

Leverage installed base data intelligence and generate business through sales campaigns.

Accountable for Sales Operation performance.

Market research including competitive analysis and identify strengths and weaknesses.

Implement marketing excellence program (Digitization/Annual marketing report/ business intelligence etc.) .

Working closely with Services sales team and other Business Divisions.

---

#### スキル・資格

##### 【必須】

以下いずれかの経験を持ち、戦略的に物事を進めてこられた方

- ・新規ビジネス事業開発のご経験
- ・ビジネス拡大におけるマーケティング活動や協業パートナー開拓のご経験
- ・アップセルやクロスセルを主体的に取り組まれたご経験

##### 【歓迎】

- ・FA、重電、IoTなど関連業界や設備における知見や経験

---

#### 会社説明

ご紹介時にご案内いたします