



## 【900～1500万円】 B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のあ...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

#### 求人ID

1487887

#### 業種

ハードウエア

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

900万円～1500万円

#### 勤務時間

09:00～18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏...

#### 更新日

2024年08月01日 15:09

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2214097】

<日本語>

- ・ TP Link B2Bの販売開発、TP Link SMB製品の販売・拡販を担当
- ・ TP Link B2Bチャネルの開発、新規B2BディストリビューターおよびITインテグレーターの開発、ネットワーキング分野の関連産業の深耕
- ・ SMB事業戦略の策定、SMBマーケティングやプログラムの作成、TP Link SMB製品の販売力強化プログラムの実行

- ・ 上記以外の中小企業ビジネス業務推進に関すること

#### <英語>

- ・ Responsible for TP Link B2B sales development sell and expand sales of TP Link SMB products
- ・ Develop TP Link B2B channel develop new B2B distributors and IT Integrators deeply develop related industrial in the Networking Area
- ・ Establish the SMB business strategies make the SMB marketing or program execute the program to enhance TP Link SMB products sales force
- ・ Any other things related to the SMB business but no mentioned above

---

#### スキル・資格

##### <必須条件>

- ・ 学士以上
- ・ IT B2B/SMB ビジネス（法人販売/営業）での10年以上の経験
- ・ ネットワーク ブランドでの優れた実務経験、または 関連業界（ホテル、教育、病院、オフィス、レストラン、小売店、政府機関など）
- ・ 強力なB2Bチャネルと顧客リソースを有する
- ・ 組織性が高く、効率的で、積極的で、マルチタスクができる方

---

#### 会社説明

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。