



【1000～2300万円】法務 担当部長～マネージャー

法務のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1487792

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～2000万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 15日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 ※有給休暇：1日～15日（入社月によ...

更新日

2024年08月01日 15:07

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2155154】

■主な業務内容

- ・上場株式会社としての当社を会社法その他の関連法規に従って適法に運営継続させる。
- ・事業活動が薬機法・独占禁止法・下請業法等の関連法規に違反しないよう適切な体制を整えること。
- ・事業活動における第三者との関係が適切に維持され、民事上・刑事上の責任を問われることのないよう、契約を成立・履行・維持されるように、契約関連業務の体制を整備し維持すること。
- ・当社の資産・契約上の権利の侵害に対して、民事訴訟の提起等の適切な法的手段を取り、その資産価値・契約上の権利を維持する。
- ・国内海外のパートナー企業との重要な和文・英文契約の締結が迅速かつ適法に締結されるように契約締結を主導する。

スキル・資格

【必須条件】

- ・製薬またはヘルスケア業界の経験（製薬企業の事業活動に関連する法規制及びその運用実態に対する実務的な知識を有し、常にアップデートしていること。）
- ・日本法及び英米法における契約関連法に対する実務的な知識を有し、常にアップデートしていること。
- ・訴訟への対応方法について実務的な知識を有していること。
- ・優良な法律事務所との関係を構築し、案件に応じて適切な法律事務所を選択し、費用対効果の高いサービスを確保できるための経験があること。
- ・デジタル化を含めた契約締結業務の効率化に対する知見を有していること。
- ・ライセンス契約や事業提携契約などの戦略的な提携関係の基礎となる重要な契約について、ビジネススキームを含めたハイレベルの提案や考察ができること。
- ・重要な契約の締結交渉に際して、戦略的な交渉ができること。

【歓迎要件】

- ・海外での業務経験・海外子会社管理に経験豊富な方
- ・日々目まぐるしい環境でワクワクできる方
- ・積極的に行動し、好奇心を持って業務を遂行できる方
- ・上司との連携を密にとりつつ自分で判断して業務が行える独立心がある方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします