



日本セールス最高責任者／Head of Japan Sales（リモートワーク）

独占求人

募集職種

人材紹介会社
GoGlobal株式会社

求人ID
1487619

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円～1600万円

更新日
2024年07月31日 13:35

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

成長中のダイナミックな企業が、日本での初のポジションとして「日本セールス最高責任者」を募集しています。このポジションは、リモートワークでの勤務が可能です。

職種：日本セールス最高責任者

主な責任:

- ビジネス成長を促進するために、自動車メーカーとの強固な関係を構築する。
- 様々な技術の新規顧客機会を特定するために包括的な市場分析を実施し、戦略を策定し、効果的な行動を実行する。
- 指定された注文取得目標を達成する。
- 商業契約の議論および交渉に参加する。
- 社内のクロスファンクショナルチームを調整して、高い顧客満足度を確保する。
- 新規ビジネス機会の特定およびマーケティング活動の実行においてビジネス開発マネージャーを支援する。
- 品質指標、信頼性メトリクス、サービスレベルを使用して顧客統合を分析し、警告ネットワークからのフィードバックに基づいて改善アクションを推奨する。
- 指標および調査を通じて顧客満足度を評価し、それを向上させるためのアクションプランを作成する。
- 報告業務においてセールスアドミニストレーションマネージャーを支援する。

資格:

1. 自動車部品業界での営業経験を持つ学士号。
2. 自動車業界で少なくとも5年の経験があり、主要なOEM（例：日産、トヨタ、ホンダ）との既存顧客関係を持っていること。
3. 英語のコミュニケーション能力が高いこと。
4. APQP、PPAP、ISO/TS 16949、プロジェクト管理、マーケティング&競合分析、製品知識に精通していること。
5. 効果的なプレゼンテーションスキル、見積もりプロセス、オファー&契約管理、P1における専門知識。
6. 中国国内を頻繁に旅行する意欲があり、チームで働く能力が高いこと。
7. 基本的なコンピュータスキル。

なぜ我々と共に働くのか？

このポジションは、成長を牽引する重要な役割を担うチャンスです。主要な自動車メーカーと協力し、戦略的なビジネス展開に貢献できるダイナミックな環境が待っています。リモートワークが可能で、柔軟な働き方を実現できます。革新、チームワーク、顧客中心のアプローチを重視する企業で、スキルと経験を最大限に発揮してください

会社説明