

Sales Representative - Catalyst

Sales, chemical, materials, catalyst

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1487543

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年07月30日 16:18

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

石油メーカーに対する触媒の販売に従事。顧客に対して値段交渉など営業業務も行うが、技術的問題点などをヒヤリングし技術的解決策を提供するコンサルティングをメインにご活躍していただきます。

Client Details

日本国内に複数工場やテクニカルセンターを持つ大手企業。世界屈指の総合化学メーカーとして、触媒以外にも化粧品原料やプラスチックなど幅広い商材を製造・販売。

Description

- 既存石油メーカーに対して触媒の販売と関係強化
- 顧客の工場や技術者から製品のテクニカルな問題をヒヤリングしソリューション提供に従事
- 展示会、新製品紹介にて新規ビジネス開発を実行
- 市場調査と営業戦略の立案
- 海外の上長へのレポート

Job Offer

- 在宅や直行直帰を織り交ぜながらフレキシブルな働き方が可能
- インセンティブに加えて固定のボーナスも支給
- 基本的な福利厚生に加えてしっかりとしたトレーニングプログラムも用意

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

スキル・資格

- 化学・素材業界での5～10年の営業経験
 - 触媒のご経験歓迎
 - ビジネスレベルの英語力
 - 日本語と英語での交渉力
 - テクニカルなディスカッションの経験
-

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.