



Business Development Representative ※IT（クラウド・ソフトウェア）の営業経験者募集

経理のDX化を推進するグローバルサービスを拡大中

募集職種

採用企業名
ブラックライン株式会社

求人ID
1487445

業種
ソフトウェア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線、 六本木駅

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2024年11月28日 04:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

マーケティングと連携し、キャンペーンや各種活動を通じて発掘したリードを、データや活動履歴などの様々な側面から判断した上で、リードにアプローチをします。
また、ABMの手法を使って、営業と連携しながら、見込み客の発掘を行うための各種施策を考え実行します。
見込み客の課題や要望をヒアリングしながら、BlackLineの紹介、ソリューションの提案をしていくポジションです。
Marketing-BDR-SALESと一貫したプロセスの中で見込み客との関係を構築をしていく重要な役割です。

- 電話・Webツールを使った見込み客へのアプローチと関係構築

- SFDCや各種ツールを使った新規パイプラインの管理と育成
- アプローチ先の選定と管理
- リードやコール先の管理や分析
- 本社と連携しながらベストプラクティスの構築
- オンラインセミナーでの登壇や関連記事の作成
- Account Based Marketing (ABM)プロジェクト

スキル・資格

応募資格（必須）

- 大卒以上
- IT業界（特にクラウド・ソフトウェア）における営業またはインサイドセールス経験3年以上
- 日本語における高いコミュニケーション能力

応募資格（歓迎）

- 会計ソフトやERPシステムの販売経験
- SFDCなどの見込み管理また各種インサイドセールス活動のためのソフトを使っている業務経験
- グローバルチームとのコミュニケーションのための英語力（TOEIC700点以上）

勤務時間

9:00-18:00 ※フレックス制度 コアタイム10:00-17:00

勤務地

東京都港区赤坂9-7-1 ミッドタウンタワー18階

昇給・賞与年1回

休日・休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、年次有給休暇、各種特別有給休暇、産前産後休暇、育児介護休暇、子の看護有給休暇、創立記念日など

福利厚生

確定拠出年金制度、教育補助制度、慶弔見舞金制度

会社説明