

【フルリモート・ストックオプションあり】米国発AIソフトウェア企業でのインサイドセールス

米国発AIソフトウェア企業でのインサイドセールス

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1487376

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 900万円

更新日

2024年08月09日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アメリカで創業された、AIソフトウェアをグローバルに展開するIT企業。インサイドセールスとして、新規顧客開拓、アカウントプランの策定を重点的に行う。

企業情報

AIソフトウェアを提供するアメリカ発の外資系企業。名だたる大企業から利用される急成長中スタートアップ企業にてフレキシブルな環境での就業機会。

職務内容

- あらゆる経路からリードを創出し新規顧客開拓を行う
- マーケティングチームと協力し営業戦略・マーケティング戦略を策定する
- データを分析し、営業プロセス・資料の向上

条件・待遇

- 年収600万円- 900万円
- フルリモートワーク（設備費用一部負担）
- ストップオプション制度
- 英語学習サポート
- 交通費全額支給
- 社会保障完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

【必須】

- 法人営業経験

【歓迎】

- ソフトウェア/SaaS領域でのフィールドセールス経験
 - IT企業での営業経験
 - Salesforce を用いた実務経験
 - 基礎レベルの英語力
-

会社説明

AIソフトウェアを提供するアメリカ発の外資系企業。名だたる大企業から利用される急成長中スタートアップ企業にてフレキシブルな環境での就業機会。