

Sr. Relationship Manager (InsurTech)

Sr. Relationship Manager

募集職種

人材紹介会社

株式会社ロバートハーフジャパン

求人ID

1487279

業種

その他 (IT・インターネット・ゲーム)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1200万円 ~ 1500万円

更新日

2024年07月26日 09:56

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Selling points

- Fortune 500 company with large presence in multiple countries.
- Competitive salary with flexible workstyle.
- Steady growing business across the globe and in Japan.

Company Profile

- Global InsurTech provider, specializing in protecting and supporting major consumer purchases across the globe.

The Role

- Establish annual goals and financial targets for assigned clients within the Mobile Network sector.
- Oversee the entire sales and business development process, from product development to generating sales opportunities, retaining profitable programs, and managing project deals to achieve targets.
- Identify and secure new growth opportunities for assigned clients and accounts.

- Maintain client relationships and build a pipeline of new business opportunities.
- Analyze competitors, market trends, and new technologies, and propose strategies to grow the business

our Skills

- Native Japanese & Business level English
- 5+ years in sales or business development, ideally within the Telco or Mobile sector.
- Strong organizational, analytical, and problem-solving skills.
- Ability to prioritize, make sound judgments, and manage stakeholders.

Location

- Tokyo 23 Wards

Salary

- 12,000,000 yen - 15,000,000 yen

Reference number : 06940-0013031736

By clicking 'apply', you give your express consent that Robert Half may use your personal information to process your job application and to contact you from time to time for future employment opportunities. For further information on how Robert Half processes your personal information and how to access and correct your information, please read the Robert Half privacy notice <https://www.roberthalf.com/jp/en/privacy>. Please do not submit any sensitive personal data to us in your resume (such as such as race, beliefs, social status, medical history or criminal record) as we do not collect your sensitive personal data at this time.

お客様が「今すぐ応募」ボタンをクリックすることにより、ロバート・ハーフ（以下、当社）がお客様の応募内容を処理し、求人情報を今後随時ご連絡する目的で個人情報を使用することに明示的に同意いただいたこととなります。当社による個人情報の処理方法、またお客様自身の個人情報へのアクセスおよびその訂正に関する詳細については、プライバシー規約 (<https://www.roberthalf.com/jp/ja/privacy>) をお読みください。当社は、要配慮個人情報はお預かりしておりませんので人種、信条、社会的身分、病歴、犯罪の経歴など、取扱いに特に配慮を要する個人情報は、ご提出いただく職務経歴書・レジュメ等を含めないようお願いいたします。

会社説明

Founded in 1948, Robert Half pioneered the idea of professional talent solutions and is now the world leader in placing accounting, finance, banking, and technology professionals, as well as sourcing and placing candidates for executive search.

With more than 300 offices worldwide, Robert Half makes it easy for job candidates to find the services they need, with office locations in Tokyo and Osaka, Japan.

Robert Half has been recognized as one of FORTUNE's "Most Admired Companies ®" for 25 consecutive years (February 2022).

1948年に設立されたロバート・ハーフは、プロフェッショナル人材ソリューションのパイオニアとして、現在では会計、財務、金融サービス、テクノロジー分野のプロフェッショナル人材の紹介や、エグゼクティブサーチの候補者の発掘・紹介で世界をリードする存在となっています。

世界中に300以上の拠点を持ち、日本には東京と大阪に2つのオフィスを構えています。ロバート・ハーフは25年連続でFORTUNE誌の最も賞賛される企業「Most Admired Company®」の1つに選ばれました。（2022年2月）