

## 海外営業（韓国）

## 募集職種

## 人材紹介会社

株式会社マイナビワークス

## 採用企業名

カバー株式会社

## 求人ID

1487277

## 業種

テレビ・ラジオ・映像・音響

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

## 外国人の割合

外国人 少数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

500万円～1000万円

## 勤務時間

10:00～19:00（休憩60分）フレックスタイム制(コアタイム：有 13:00～17:00)所定労働時間：8時間(休憩60...

## 休日・休暇

有給休暇 年間休日120日...

## 更新日

2024年07月26日 09:35

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

## 日本語レベル

ビジネス会話レベル

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## ■概要

ゲームおよびマーチャンダイジングを韓国で推進するため海外営業担当者を募集しています。  
韓国での市場プレゼンスの拡大と韓国のゲームおよびエンターテインメントセクター内の強固なパートナーシップの構築をおまかせします。

**■業務内容**

- ・ 韓国のゲームおよびマーチャンダイジングセクターにおけるB2B販売促進と市場シェア向上のための戦略の開発・実施
- ・ 韓国のゲームおよびエンターテインメント業界の主要なステークホルダーとの強固な関係の構築・維持
- ・ 同社の戦略的目標とコンプライアンス基準に沿った契約の交渉および最終決定
- ・ マーケティングチームと連携し、日本語、韓国語での韓国市場向けに特化したマーケティングキャンペーンの開発と実行
- ・ 韓国の市場動向と消費者行動を捉えた、戦略策定や製品提案
- ・ 韓国でのIPライセンスとプロモーションのディレクション
- ・ 売上予測と予算管理
- ・ 市場動向や実績レポートの作成・提供

---

**スキル・資格**

【必須スキル】・ビジネスレベル以上の日本語力、ネイティブレベルの韓国語力・ゲームまたはエンターテインメント業界での営業またはビジネス開発の経験・韓国市場の動向と消費者動向に関する深い理解・優れた交渉力、コミュニケーション力、組織力・頻繁に韓国への出張が可能であること。【歓迎スキル】・製品ローンチや市場浸透戦略の経験・韓国市場に特化したデジタルマーケティングおよびソーシャルメディア戦略のバックグラウンド・創造的な問題解決スキルとビジネス課題に対する積極的なアプローチ・クロスカルチュラルチームでの業務経験・ビジネスレベル以上の英語力

---

**会社説明**

VR・ARのテクノロジーを活用して、日本発のバーチャルタレントIPで世界中のファンを熱狂させることをビジョンとする、VTuber（バーチャルYouTuber）のプロデュースやライブ配信サービス開発を行っている企業です。